

Título del Proyecto: LA FUNCIÓN DE LOS MICROEMPRESARIOS PRODUCTIVOS DE INMIGRANTES DE PAÍSES LIMÍTROFES: EL CASO DEL PARTIDO DE LA MATANZA

Director del Proyecto: GARCIA, DOMINGO

Integrantes del Proyecto: GONZALEZ, ROSANA: BANCHS, GRACIELA; SLIWA, ANDRES IVAN: SAK, LILIA SONIA; MONTES, SILVIA; SEQUEIRA, MARIO AGUSTIN; CECCONE, ALEJANDRO.

Fecha de inicio: 2012/01/01

Fecha de finalización: 2013/12/31

Resumen: Las microempresas conforman una base estratégica para el crecimiento de la economía matancera produciendo y ofertando bienes y servicios. Una importante cantidad de microempresas surgieron como “*situaciones de urgencia*” en la postcrisis. En el anterior trabajo, titulado “LA FUNCION DE LOS MICROEMPRESARIOS PRODUCTIVOS. EL CASO DEL PARTIDO DE LA MATANZA” (Código B-146) , realizado por este equipo de investigadores, se llegó a la conclusión de que la situación argentina de fines de los '90 y principios de este siglo había motivado que un importante número de trabajadores argentinos que salieron del empleo formal y que para la supervivencia debieron enfrentar la organización de microempresarios, que hoy no sólo representan una solución para el antiguo desempleado, sino también una fuente de ingresos reales además de la satisfacción de realizar una actividad cuentapropista que le devuelve valores tan importantes como su propia autoestima. El trabajo de campo realizado también permitió observar la actividad de microempresarios a cargo de inmigrantes de países limítrofes, principalmente bolivianos y paraguayos, radicados en el Partido de La Matanza. Igual que el argentino que perdió su trabajo después de la crisis, el inmigrante extranjero está fuera del mundo del trabajo en el nuevo país que habita, pero en una situación mucho peor aún, pues se le incorpora el sentimiento del desarraigo. Su escasa instrucción formal en la mayoría de los casos le dificulta aún más las posibilidades de entrar a participar del empleo formal. La presente investigación versa sobre las actividades de producción, comercio y servicios realizadas por microempresarios a cargo de inmigrantes bolivianos y paraguayos residentes en el partido de La Matanza.

Palabras claves: MICROEMPRESARIOS, PRODUCCION, INMIGRANTES, LA MATANZA

Area de conocimiento: ECONOMIA

Código de Area de Conocimiento: 4200

Disciplina: DESARROLLO ECONOMICO

Código de Disciplina: 4201

Campo de Aplicación: POLITICA Y PLANIFICACION DEL DESARROLLO

Código de Campo de Aplicación: 0920

Otras dependencias de la UNLaM que intervinieron en el Proyecto: No hay

Otras instituciones intervinientes en el Proyecto: No hay

Otros proyectos con los que se relaciona: No hay

Título del Proyecto:

LA FUNCIÓN DE LOS MICROEMPRESARIOS PRODUCTIVOS DE INMIGRANTES DE PAÍSES LIMÍTROFOS: EL CASO DEL PARTIDO DE LA MATANZA

Código: B-164.

RESUMEN

En nuestra investigación anterior: LA FUNCIÓN DE LOS MICROEMPRESARIOS PRODUCTIVOS. EL CASO DEL PARTIDO DE LA MATANZA nuestro objetivo fue demostrar que las microempresas conforman una base estratégica para el crecimiento de la economía matancera produciendo y ofertando bienes y servicios y que una importante cantidad de microempresas surgieron como “*situaciones de urgencia*” en la postcrisis. Conforme con las hipótesis planteadas en dicho trabajo, llegamos a la conclusión de que la situación argentina de fines de los '90 y principios de este siglo había movido a un importante número de trabajadores argentinos que salieron del empleo formal y que para la supervivencia debieron enfrentar la organización de microempresarios, que hoy no sólo representan una solución para el antiguo desempleado, sino también una fuente de ingresos reales además de la satisfacción de realizar una actividad cuentapropista y placentera que le devuelve valores tan importantes como su propia autoestima.

Las mismas hipótesis que manejamos en aquel momento para los microempresarios en general, nos mueven en esta nueva oportunidad a estudiar el caso de los inmigrantes bolivianos microempresarios en el partido de La Matanza..

En la investigación mencionada definíamos al microempresario como:
“Negocios a pequeña escala que pueden ser familiares, unipersonales, o de muy pocos socios, y por lo general requieren de poco personal. Es el conjunto organizado de recursos humanos, materiales, tecnológicos y financieros, destinados a desarrollar actividades de producción, comercio o servicios, con la finalidad de obtener beneficios económicos y personales. Constituyen un elemento importante en la contribución al empleo, la producción y la renta nacional de muchos países en desarrollo”.

La presente investigación versará sobre las actividades de producción, comercio y servicios destinados a obtener beneficios económicos y personales cuyos responsables son los inmigrantes bolivianos y paraguayos residentes en el partido de La Matanza.

PALABRAS CLAVE

MICROEMPRESARIOS, PRODUCCION, INMIGRANTES,
LA MATANZA

INDICE

Tema	Pág.
RESUMEN	1
PALABRAS CLAVE	1
DESARROLLO DEL INFORME FINAL	3
I Introducción	4
II Desarrollo de la investigación	18
III Conclusiones	32
IV Recomendación.	38
Anexo 1 - BIBLIOGRAFÍA	39
Anexo 2 - PROTOCOLO DE PRESENTACIÓN DEL PROYECTO	43

DESARROLLO DEL INFORME FINAL

I INTRODUCCION

1. Selección del Tema

En nuestra investigación anterior: “LA FUNCIÓN DE LOS MICROEMPRESARIOS PRODUCTIVOS. EL CASO DEL PARTIDO DE LA MATANZA” el objetivo fue demostrar que las microempresas conforman una base estratégica para el crecimiento de la economía matancera produciendo y ofertando bienes y servicios y que una importante cantidad de microempresas surgieron como “*situaciones de urgencia*” en la postcrisis. Conforme con las hipótesis planteadas en dicho trabajo, llegamos a la conclusión de que la situación argentina de fines de los '90 y principios de este siglo había movido a un importante número de trabajadores argentinos que salieron del empleo formal y que para la supervivencia debieron enfrentar la organización de microemprendimientos, que hoy no sólo representan una solución para el antiguo desempleado, sino también una fuente de ingresos reales además de la satisfacción de realizar una actividad cuentapropista y placentera que le devuelve valores tan importantes como su propia autoestima.

Sin embargo, en la investigación que realizamos anteriormente, hemos observado que existen también numerosos microempresarios de países limítrofes y peruanos que se han instalado como comerciantes y hasta como pequeños empresarios de la construcción. La mayoría de ellos son bolivianos y paraguayos, coincidiendo con los porcentajes determinados por los Censos Nacionales y anexos, aunque también hemos encontrado algunos microempresarios de origen peruano.

Basados en las mismas hipótesis que manejamos en aquel momento para los microemprendimientos en general, nos hemos propuesto estudiar en esta nueva oportunidad el caso de los inmigrantes de países limítrofes que actúan como microempresarios en el partido de La Matanza.

2. Definición del Problema.

El tema a investigar está vinculado a la función que desarrollan los microempresarios de países limítrofes en el Partido de La Matanza. La llegada de inmigrantes de países limítrofes que se han instalado en el partido ha significado un importante crecimiento demográfico para La Matanza, pero esto lleva también implícito la necesidad de una inserción de los mismos en las actividades productivas.

Los microemprendimientos significaron para los argentinos que vivieron la falta de trabajo ante la crisis del año 2001, una salida laboral dentro de una economía informal que funcionó gracias a la propia voluntad de los mismos microempresarios y a la colaboración de los gobiernos nacional, provincial y municipal.

De la misma forma, los inmigrantes limítrofes llegados a nuestro país en el transcurso de los noventa y de la década comprendida entre los años 2001-2010, se han enfrentado a las dificultades que implica la inserción en la economía formal. Por un lado la falta de instrucción con la que llegan de sus países originales según consta en

los datos de los censos y sus aproximaciones posteriores y por otro por la desconfianza que generan en muchos empresarios (grandes, medianos y pequeños)

Esta situación los ha conducido a la urgencia de sobrevivir en aquella actividad que mejor pudieran desempeñar. Muchos de estos inmigrantes, por ejemplo, trabajan en la construcción, debido a que son tareas de tiempo parcial, sin continuidad y sin exigencias de contratos de trabajo, entre otras cosas porque muchos son aún indocumentados. Las otras tareas que pueden desarrollar en relación generalmente no están bien pagas y en muchas circunstancias bajo la forma de explotación física y psicológica.

Esta situación ha llevado a estos extranjeros a adaptarse a nuevas formas de trabajo que generalmente no hacían en su país. No abundan, por ejemplo, artesanos dedicados a una determinada actividad, sí en cambio, cuentapropistas dedicados a la construcción (inclusive microempresas organizadas por ellos mismos). Esto demuestra que esta fue una tarea que ellos aprendieron al llegar a nuestro país, porque fue lo primero en lo que pudieron insertarse; con el tiempo se especializaron en esta actividad y hoy pueden desarrollarla por ellos mismos. Creemos que deben existir otras tareas en las que se desempeñan, y posiblemente destinadas más a sus propias colectividades que al resto de la comunidad.

Por otro lado el trabajo femenino extranjero en los microemprendimientos es una demostración plena de la inserción de estos sectores en la economía informal: panaderas, costureras, empleadas en el servicio doméstico, son el ejemplo de actividades que las mujeres hacen todos los días y que trasladan hacia el exterior de sus hogares para poder vivir.

Consideramos en definitiva que estos microemprendedores constituyen un aporte importante al momento de considerar la economía matancera. Por ello, este equipo de investigación se ha propuesto analizar las siguientes cuestiones:

- Las características censales y generales de las colectividades paraguaya y boliviana en el Partido de la Matanza.
- La relación entre los microemprendedores y su círculo familiar y el grado de colaboración nuclear
- Las características de los microemprendimientos en manos de hombres y mujeres de nacionalidad boliviana que existen en el Partido de La Matanza, su constitución, organización de trabajo y problemáticas actuales.
- Grado de ingerencia que tiene los microemprendimientos por su capacidad de generar empleo fuera de la economía formal dentro de las colectividades a las que pertenecen los microemprendedores.
- Mercado hacia el que se orienta la producción de estos microemprendimientos.

3. Justificación del Estudio.

La importante cantidad de microemprendimientos pertenecientes a inmigrantes de países limítrofes, principalmente bolivianos y paraguayos, observada en ocasión de realizarse el antes mencionado proyecto de investigación, llevó a que este equipo considere conveniente extender el campo de estudio, enfocado ahora a las actividades de las comunidades provenientes de países vecinos radicadas en el Partido de La Matanza.

Este equipo de investigadores entiende que los antecedentes precedentemente comentados justifican la realización del presente trabajo.

4. Limitaciones.

La planificación de las tareas para llevar adelante la presente investigación han permitido apreciar aspectos que no se visualizaron al momento de presentar el Protocolo. Abarcar las comunidades boliviana y paraguaya simultáneamente implicaría enfrentar serias dificultades, exigiendo disponer de tiempo y de recursos que exceden las posibilidades de este equipo. Por lo tanto, la propuesta inicial ha sido ajustada, limitando su extensión.

A estos fines este equipo ha optado por estudiar el caso de los microemprendimientos generados por la población boliviana en el Partido de La Matanza. Al mismo tiempo, se considera oportuno que el caso de la inmigración paraguaya sea tratado en un próximo trabajo de investigación.

5. Alcances del Trabajo.

Tal como se expresó en el punto precedente, este trabajo comprenderá el estudio de los microemprendimientos de bolivianos radicados en el Partido de La Matanza. Desde el punto de vista geográfico, esta investigación se desarrolla dentro del territorio de dicho Partido.

6. Objetivos.

- Hacer un análisis de las características censales y generales de las colectividades paraguaya y boliviana en el Partido de la Matanza.
- Establecer la relación entre los microemprendedores y su círculo familiar y el grado de colaboración nuclear
- Conocer las características de los microemprendimientos en manos de hombres y mujeres de nacionalidad paraguaya y boliviana que existen en el Partido de La Matanza, su constitución, organización de trabajo y problemáticas actuales.
- Observar el grado de ingerencia que tiene los microemprendimientos por su capacidad de generar empleo fuera de la economía formal dentro de las colectividades a las que pertenecen los microemprendedores.

- Conocer el mercado hacia el que se orienta la producción de estos micro-empresarios.
- Efectuar el seguimiento de los proyectos productivos para detectar problemas y procurar soluciones a partir de la capacitación externa e interna para la autogestión exitosa.

7. Marco Teórico-

Con el fin de establecer un marco referencial para esta investigación se efectuó una revisión de la literatura obtenida, seleccionándose libros y trabajos de diversos autores que tratan el fenómeno de la migración de población boliviana hacia nuestro país y también la formación de microempresarios. En los párrafos siguientes se cita y se comenta el material recopilado para construir este marco teórico.

En los últimos años del siglo XX, las tensiones acerca de migración, derechos y discriminación volvieron a estar en el centro de la escena. Durante la década de 1990 la migración se definió como un problema social en la medida que los nuevos limítrofes inmigrantes eran acusados por el gobierno de ser causante de la desocupación. Este accionar discriminatorio del Estado y los escenarios políticos convierten la migración como un problema social (Elizabeth Jelin y Alejandro Grimson)¹

Estas autoras afirman que el estudio de la colectividad boliviana comparte un imaginario colectivo que consta de una serie de valores, creencias, determinadas conductas y ciertos elementos que caracterizan al país de origen. Al insertarse en la nueva sociedad receptora empiezan a vivir otra realidad que a su vez cuenta con otros elementos culturales y rasgos identitarios produciéndose de esta forma un choque cultural, en donde la cultura de la sociedad receptora es la que influye de mayor manera sobre la percepción de la realidad política, social, económica cultural y de comportamiento de bolivianos que componen la comunidad andina en Buenos Aires

Dicen también que el flujo migratorio fue creciendo gracias al asentamiento de redes sociales que reprodujeron los ciclos migracionales a través de un conjunto de contactos y lazos entre los agentes sociales y entre el país de origen y el destino. Estos migrantes bolivianos constituyen redes sociales activas que refuerzan los vínculos con el lugar de origen y los paisanos y con la conciencia de una matriz cultural. Así se observa el desarrollo de actividades dirigidas a la comunidad migrante como: revistas, radios, locales bailables, periódicos, portales de Internet, etc.

¹ JELIN Elizabeth y GRIMSON Alejandro (2006) *Migraciones regionales hacia la Argentina*

Otra autora, Geneviève Cortes² en su estudio argumenta que: la «metropolización» de las migraciones internacionales en el cono sur del continente americano se erigen como uno de los hechos que han marcado estos últimos veinte años.

Así, la emigración andina, particularmente la de los bolivianos que se dirigen a Argentina, no escapa a este fenómeno. Bajo este contexto, el artículo propone una exploración de los procesos de identificación con y en la ciudad desarrollados por esta comunidad emigrante. Dicha exploración se articula sobre un cuestionamiento más amplio a propósito de la eventual construcción de un territorio de la «bolivianeidad» en la capital argentina y zonas aledañas.

Para los emigrantes bolivianos, Buenos Aires y aún más el centro histórico y comercial de la capital - es un lugar de sueño, deseado, por conquistar y, sin embargo, a menudo ignorado y temido. En esta «ciudad laberinto» en la que uno se pierde, la comunidad emigrante jalona un territorio de lugares de usos comunes, conocidos y familiares creándose sus propios modos de orientación. El análisis revela la formación de un territorio de la «bolivianeidad» liviano y difuso cuya fisonomía refleja más una resistencia al enclavamiento y a la segregación.

Otro autor, Barth³ afirma que los grupos étnicos son considerados una forma de organización social que comparte valores culturales fundamentales realizados con unidad. Estos se integran en un campo de comunicación e interacción cuyos miembros se identifican a sí mismo y son identificados por otros.

El autor menciona en su estudio también el concepto de *adscripción étnica* que se dice de una persona de acuerdo a su identidad básica. Podríamos decir que es la medida en que los actores utilizan las identidades étnicas para categorizarse a sí mismos y a los otros con fines de interacción, formando grupos étnicos en ese sentido de organización

Puntualiza en su trabajo que rasgos culturales son utilizados por los actores como señales de diferencia. En general ellos exhiben signos para indicar la identidad y que son por lo general el vestido, el lenguaje, la forma o estilo vida, los valores o normas de moralidad. Señala además que algunos rasgos culturales son utilizados por los actores como señales de diferenciación

Estos signos se pueden apreciar a través de observaciones en la comunidad boliviana. Asimismo esta comunidad en sus celebraciones, creencias, actos, rituales, comida, música, sigue extendiendo la vida de la Bolivia natal en el país receptor.

² CORTES Geneviève. *Les Boliviens à Buenos Aires : présence dans la ville, repères de la ville*. In: Revue européenne de migrations internationales. Vol. 17 N°3. pp. 119-146. Index Terms: article

³ BARTH, Frederik (1976) Los grupos étnicos y sus fronteras. La organización social de las diferencias culturales. Fondo de cultura económica. Barcelona

Asimismo, cabe citar el enfoque *diaspórico* de James Clifford y Marcus George⁴ que expresan la idea de lenguaje que es utilizado por grupos étnicos del país de origen y de alguna reviven e inventan una conexión con ese país. Las culturas de diáspora en cierta forma mediatizan una tensión vivida, una experiencia de desarraigo, de nostalgia y de tristeza y de recuerdo o deseo del país o la región de origen.

Por eso buscan espacios transnacionales de encuentro para estar en contacto y dialogo con otros paisanos con los cuales compartir experiencias de inserción en las sociedades receptoras.

Roberto Benencia⁵ explica en su trabajo de investigación que, entre los elementos que conforman el comportamiento transnacional se pueden destacar ciertas claves básicas, como es el caso del uso de redes familiares para el desplazamiento territorial. Es importante en tal sentido la combinación entre una fuerte endogamia, que cohesiona la tenencia de una familia numerosa, con mayoría de hijos argentinos. Ese tamaño de familia permite seguir produciendo estrategias económicas que le posibilitan el acceso a la tierra, el ahorro, la autoexplotación, el préstamo de dinero y la comercialización propia de una producción diversificada. Las características comunitarias de su grupo étnico y los lazos de relación que mantienen con sus comunidades de origen, se pueden apreciar en elementos como: el regreso periódico de los migrantes, el envío de remesas, la inversión y el establecimiento de un mercado segmentado étnicamente que permite la contratación de trabajadores entre familiares, amistades y paisanos en el lugar de origen de los migrantes.

El autor afirma que estos elementos transnacionales dan continuidad a la cadena migratoria y cohesión a la comunidad transnacional que se ha conformado. Se transponen continuamente, en uno y otro sentido, fronteras geográficas, culturales, políticas y en el proceso de establecer y desarrollar múltiples relaciones sociales y económicas, tienen oportunidades de crear campos transnacionales. Estos verdaderos campos sociales conforman verdaderos espacios territoriales entre las comunidades de origen y las de destino.

Existe una variada cantidad de bibliografía acerca de los motivos que impulsan a los inmigrantes extranjeros a dejar su país de origen, las causas que los llevan a elegir la radicación en otra región y cuáles son los efectos positivos y negativos que les produce habitar en zonas del planeta que no son su lugar de origen. Parte de esa bibliografía tiene formato de libro aunque más variada aún es la información que se recoge de boletines, de artículos de revistas y de periódicos. Es importante y necesario decir que la información obtenida por el sistema de biblioteca virtual a la que nuestra universidad está adherida, nos ha

⁴ CLIFFORD; James y MARCUS, George.- (1991) *Retóricas de la antropología*. Jucar Universidad. Barcelona

⁵ BENENCIA, Roberto (2006) *Migraciones regionales hacia la Argentina Diferencia ,desigualdad y derechos edición*. Ed. Prometeo.

permitido obtener información proveniente de otras universidades nacionales y extranjeras.

Casi todos los autores explican que estos desplazamientos tienen que ver con las ideas de desigualdad social en las zonas más pobres del planeta, consecuencia de la mala distribución del crecimiento económico concentrado en el mundo contemporáneo. En tal sentido Antonio Manuel Roldan Báez⁶ escribe para el DEDiCa de la Universidad de Granada que esta situación lleva a 200 millones de personas que son incapaces de satisfacer sus necesidades básicas en sus países de origen a emigrar. Aquí se analizan las razones económicas de este fenómeno: desde el estancamiento económico y el deterioro del mercado de trabajo, con la secuela del desempleo persistente; pasando por la transformación de las estructuras económicas mundiales, la pobreza, los salarios de miseria y la explotación, la desregulación laboral, las estrategias monopolistas que sacrifican el desarrollo humano por el beneficio, la corrupción, e incluso la aceleración del cambio climático por motivos económicos. Como propuesta alternativa, propone un cambio radical de las políticas económicas, que garanticen el desarrollo humano de todos mediante políticas redistributivas del ingreso y de la riqueza. En este mismo sentido también se orientan los planteos de Alain Lipietz⁷. Sociólogos y economistas de diversas ideologías son coincidentes en este punto.

Es interesante descubrir, refiriéndonos a los factores de atracción/expulsión del pueblo del altiplano que, para los investigadores, las mismas consecuencias que provocan las migraciones bolivianas son desfavorables para el país de origen, Bolivia pero producen beneficio para el país de destino, en este caso Argentina. Roxana Dulón, coordinadora de una investigación realizada para la Fundación Pasos afirma:

*“A nivel público, en Bolivia, existe un desconocimiento del fenómeno migratorio. En su integralidad, lo cual podría explicar la falta de políticas respecto al tema migratorio. Lo poco que hay está fundamentalmente referido a la defensa de algunos derechos de los migrantes. La migración hacia la Argentina tiene connotaciones de temporalidad variable, situación que define el carácter transnacional de las familias con emigrantes, lo que ha modificado sustancialmente su organización de vida: productiva y social. En menos casos, la migración se constituye sólo en un complemento a los ingresos familiares que provoca modificaciones importantes a la lógica de organización de los sistemas familiares que dejan de trabajar en nuestro país para hacer en Argentina lo que podrían hacer aquí”.*⁸

⁶ ROLDAN BÁEZ, Antonio Manuel.- (2012) *Determinantes económicos de la emigración* Universidad de Granada: DEDiCA (Desarrollo Educativo de las Didácticas en la Comunidad Andaluza).

⁷ LIPIETZ, Alain.- (1994) *El posfordismo y sus espacios. Las relaciones Capital y Trabajo en el mundo*. Serie de Seminarios Intensivos de Investigación. Documento de Trabajo N° 4. PIETTE.

⁸ DULON, Roxana; CARDOZO, Jorge; PEREZ, Liz; UGARTE, Fabiola. (2007) - *Migración transnacional de bolivianos y bolivianas a la Argentina y su impacto en comunidades de origen*. Organización Coordinadora Fundación PASOS. Sucre

Sergio Arrieta⁹ explica que cuando Argentina aplicó la ley de plan de convertibilidad en el año 1991 impulsado por el ministro de economía Domingo Cavallo en la gestión del presidente Carlos Saúl Menem, se provocaron cambios bruscos en la estructura familiar y en el sistema productivo de las comunidades bolivianas, ya que el sistema de migración andina presentó un incremento en el flujo de migraciones debido al tipo de cambio establecido en el sistema monetario argentino. Los bolivianos, al ser mejor remunerados y al adquirir una mayor cantidad de dólares, se fueron estableciendo gradualmente en la Argentina, quedándose sin población joven y sin mano de obra para encargarse de las producciones en tierras andinas.

Trabajo y microempresa

Este equipo de investigación desde hace 5 años viene trabajando en los problemas que han llevado a la creación de microempresas y ha demostrado que la gran mayoría de ellas son familiares, por lo menos en el Partido de la Matanza.

Decíamos en el año 2009:

“A partir de 1995 fueron considerables las consecuencias no solamente económicas sino también sociales para el Partido.

La transnacionalización de la economía, la pérdida de oportunidades para generar exportaciones provocadas por el anclaje del dólar y la “flexibilidad laboral”, entre otros factores a los que se sumó la grave situación internacional generada por el “efecto Tequila” provocó una fuga de capitales, seguida después por cierre de fábricas que liberaron una importante cantidad de mano de obra. Después de superado el impacto psicológico y social, la respuesta para muchos fue la búsqueda de microemprendimientos

Esto no significa que anteriormente no existieran microemprendimientos. Esta fue para muchos una de las mejores maneras de tener independencia financiera, obtener satisfacción personal y ser jefe de uno mismo. Siempre existieron aquellos que, buscando crecer desde su propia inventiva e imaginación”¹⁰

En el caso de los inmigrantes bolivianos (como también de inmigrantes de países limítrofes en general) creemos que esta situación se agrava mucho más.

Al tratar el tema del imaginario colectivo pudimos percatarnos de los serios inconvenientes que tiene el inmigrante boliviano para ser aceptado y para adaptarse a las condiciones de trabajo del nuevo país, en este caso Argentina.

⁹ ARRIETA, Sergio.- *Migraciones bolivianas: causas y razones de los desplazamientos andinos hacia Buenos Aires, Argentina.* personascooperando.files.wordpress.com/.../arrieta2011..

¹⁰ Equipo de Investigación Dr GARCÍA, Domingo y otros.(2009) : *La importancia de la empresa familiar en el sector industrial. El caso del Partido de La Matanza.* Universidad Nacional de La Matanza

La Agencia de Noticias Fides declaró en el año 2011 que: “los bolivianos y peruanos son los que más trabajan en condiciones de contratación ilegal según una evaluación semestral de la Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP) de Argentina que desarticuló 392 empresas que mantenían cerca de 5.000 trabajadores en el primer semestre de 2011. En el podio de las primeras actividades más precarias, se encuentra el sector agropecuario y actividades relacionadas, los talleres textiles ilegales que trabajan para las grandes marcas, la construcción, y el servicio forestal, según el diario *Tiempo Argentino*. El segundo lugar lo ocupa la construcción y la fabricación de ladrillos, con 646 empleados esclavizados. El tercer puesto de los abusos lo pelean el sector Forestal, con 545 trabajadores, y las estrella de la ilegalidad en los últimos años, los talleres clandestinos de confección de indumentaria. Este sector, con fuerte presencia en distintos barrios de Capital Federal, el Conurbano y algunas zonas de Córdoba, se descubrió en su mayoría empleados de nacionalidad peruana y boliviana indocumentados y hacinados”.¹¹

Sergio Arrieta ¹² afirma que, debido al bajo costo de la mano de obra andina y por su alto desempeño laboral, el migrante boliviano en la Argentina empezó a ser visto como una persona honrada y trabajadora pero a pesar de ganarse esa imagen como ciudadanos, sus derechos continuaron siendo vulnerados. Por esta razón, se dio inicio a la creación de diferentes organizaciones sociales de residentes, con el objetivo de defender aquellos derechos esenciales desarrollando de esta manera *redes sociales* que facilitaron también la llegada de nuevos migrantes.

Una de ellas es el diario de información virtual conocido como *RENACER, La voz de nuestra América Morena en Argentina*. Este periódico es un referente de los derechos de la comunidad boliviana en nuestro país y no puede ser pasado por alto al momento de estudiar la situación de este pueblo. Denuncia, entre otras cosas, los casos de abuso que sufren especialmente las mujeres migrantes, por ejemplo, el abuso laboral es evidente, su condición de migrante, carente de documento y baja calificación aplaca su posibilidad de denuncia; las mujeres jóvenes bolivianas en Argentina, un gran porcentaje se dedica a la actividad textil. Trabajan en talleres de costura, en algunos casos de formas ilegales y en otros casos no, sin embargo, las condiciones, los horarios, el trato y los salarios no se diferencian demasiado de uno al otro. Casi siempre sobrepasan las ocho horas de trabajo, los salarios están sujetos dentro del mercado laboral en negro, las condiciones en muchos casos son lamentables y el trato es humillante.¹³

En el mismo sentido Franz Arce Velazco y sus colaboradores afirman que estas condiciones de vida inhumanas afectan no sólo a los adultos sino fundamentalmente a niños y adolescentes. Estos autores mencionan

¹¹ AGENCIA DE NOTICIAS FIDES (ANF) (09/02/2011) Primera agencia de noticias de Bolivia. Informe sobre la situación de bolivianos y peruanos en Argentina.

¹² ARRIETA, S.- Op cit

¹³ www.renacerbol.com.ar - <http://www.renacerbol.com.ar/ed109/editorial02.htm>

concretamente el caso de los emigrantes bolivianos. Estos jóvenes son privados, afirman, año tras año de su dignidad y son llevados al trabajo infantil en Bolivia y en los nuevos países a los que son llevado por sus padres quienes se desplazan en busca de mejores condiciones de vida. Los niños y adolescentes de 5 a 17 años son sometidos al trabajo infantil que se define por dos marcos de referencia. a) El de las actividades económicas, que incluye: i) trabajo por debajo de la edad mínima, 14 años, ii) peores formas de trabajo infantil: trabajo peligroso. b) El de las actividades productivas, incluye, además de las categorías mencionadas, a las labores domésticas peligrosas. El estudio muestra que 93.1% de los niños y adolescentes de 5 a 17 años estudiaron, 85.3% realizaron labores domésticas y 27.9% estuvieron ocupados. La incidencia de niños ocupados en el área rural es mayor en comparación al área urbana (64.9% en el área rural y 17.0% en el área urbana).¹⁴

En el marco de la discriminación, Corina Curtis¹⁵ elaboró entre 2007 y 2009 para una organización no gubernamental en Argentina, ADC (Asociación por los Derechos Civiles), e indagó sobre situaciones y patrones de discriminación, percepciones sobre discriminación y acciones comunitarias vinculadas a la anti-discriminación. Su estudio versa sobre los casos gitano, coreano y boliviano en el área metropolitana en Buenos Aires y explica de qué forma estos factores discriminatorios han impedido la integración y la socialización de los extranjeros a la comunidad nativa, debiendo valerse de sus propios medios (entiéndase trabajo asalariado, trabajo unipersonal o familiar e inclusive trabajo esclavo) para poder sobrevivir. Esto los hace muchas veces conformarse en sociedades cerradas, no estimuladas a la integración con el resto de la población local..

Roberto Benencia explica que, dentro de los actos discriminatorios aparecen las denuncias de maltrato que los bolivianos sufren en las empresas que los contratan. En el año 2005, la Asociación Latinoamericana de Sociología del Trabajo (ALAST) analizó dos casos notables, la Fundación La Cooperativa 2 que existe desde el año 2002, denunciaba a las grandes marcas de ropas que explotaban a trabajadores de este origen sometiéndolos a trabajo esclavo. Es simplemente necesario decir también que como contrapartida la Federación Boliviana se negaba al control estatal cuando las autoridades decidían hacer una inspección, acusándolas de impedir el trabajo a los inmigrantes. 16

El texto tomado de Roberto Benencia demuestra a las claras la situación de la comunidad boliviana. Más allá de los efectos sociales por ser y sentirse discriminados, la situación de los bolivianos residentes en Argentina, es cada vez más urgente. No podemos ignorar el hecho que, como muchos argentinos decidieron escapar de la economía formal, (en la que la mayoría de los

¹⁴ ARCE VELAZCO, Franz (compilador) y otros.- (2011) *Participación Infantil y Adolescente en Actividades Productivas: Caso Boliviano*. CyberDocs 2011. Universidad de Chile

¹⁵ CURTIS, Corina.- *Migración y Discriminación en la Argentina: Un diagnostico participativo*. En Cuadernos Judaicos, N° 27, diciembre 2010

¹⁶ BENENCIA, Roberto. (2005) *Migración limítrofe y mercado de trabajo rural en la Argentina. Estrategias de familias bolivianas en la conformación de comunidades transnacionales*. ALAST S9R oai:dialnet.unirioja.es:ART0000236208. Universidad de la Rioja

extranjeros en general y los bolivianos en particular ni siquiera estuvo), hayan recurrido a la formación de emprendimientos particulares para poder sobrevivir.

El caso de la Matanza se transforma en un caso clave, porque la cantidad de habitantes propios y extranjeros hace que el partido sea uno de los más habitados. Esto es positivo, porque es factor de atracción para quienes vienen a intentar una nueva vida, pero también es un factor excluyente, dado que satura las posibilidades de trabajo. Jorge Vargas ¹⁷ ha afirmado que Matanza es el distrito más poblado del Gran Buenos Aires, según el Censo Nacional del año 2001, la población daba la cifra de 1.255.288 habitantes, el 14,7 % de la población de la provincia de Buenos Aires, cifra que da una idea de la magnitud de este partido bonaerense. Del total de bolivianos el porcentaje era del 20% de los residentes extranjeros, sobre todo en Eduardo Madero (villa Celina) y Gregorio de Laferrere. Se calcula que, dado que no están aún los números definitivos del Censo 2011, la cantidad de integrantes de la comunidad boliviana residente debe haber crecido como mínimo un 12 % más, complicando la posibilidad de residencia y de trabajo de los nuevos inmigrantes.

En investigaciones anteriores, este equipo ha estudiado el problema de la microempresa y de los factores de aglutinación. Ha sido de gran utilidad a tal efecto el Observatorio PyMI, cuya casa central está en Bologna y que tiene en Buenos Aires una representación. Se nota que la comunidad boliviana ha preferido al partido de La Matanza por sobre otros partidos.

El sistema de pequeñas empresas, incluyendo los microemprendimientos ha sido estudiado en detalle en un libro titulado "Las regiones que ganan"¹⁸. Allí se han identificado entre éstas regiones a aquellas donde se forman aglomeraciones de emprendimientos pequeños que se relacionan con lo "típico de la comunidad". Estas empresas logran con el tiempo un alto grado de inserción, autonomía y un conocimiento del conjunto de factores histórico-sociales-culturales que se han sedimentado en la comunidad y las instituciones locales." ¹⁹

Teniendo en cuenta que la mayoría de las microempresas son familiares, analizamos también qué clase de empresa familiar puede haberse formado dentro de la comunidad boliviana. Con este objeto, seguimos el criterio de Gonzalo Gómez Betancourt y Eduardo González²⁰ quienes han analizado la tipología de las empresas familiares, teniendo en cuenta las funciones y el

¹⁷ **RENACER** www.renacerbol.com.ar/edicion143/sociedad06.htm

¹⁸ BANCKO, Georges, LIPIETZ, Alan.- (1994) *Las regiones que ganan: distritos y redes: los nuevos paradigmas de la geografía económica*. Institución Alfonso el Magnánimo. Valencia

¹⁹ DURÁN, Diana, LUKEZ Beatriz (2003) *Los Microemprendimientos Productivos: Del Desempleo a la Ocupación*. Editorial Macchi. Buenos Aires

²⁰ GÓMEZ BETANCOURT, Gonzalo y GONZALEZ, Eduardo.- (2011) *Especial de Investigación de Empresas familiares*. Cuadernos de Administración Vol. 24, N. 42. Pontificia Universidad Javeriana. Bogota

grado de compromiso de cada uno de los miembros integrantes, además de su posibilidad de inserción dentro del medio en el que se mueven. Estos autores determinan cinco tipos de empresa familiar, no necesariamente cerradas y estructuradas dentro de la tipología, aunque mantienen características centrales que las hace partícipes de una u otra forma: Los cinco tipos son los siguientes:

- Empresa de trabajo familiar: considera que todos los miembros de la familia pueden incorporarse siempre y cuando lo deseen libremente. Cada uno tendrá un puesto acorde a sus capacidades y limitaciones y en tal sentido será su retribución
- Empresa de dirección familiar:, al contrario de la anterior, sólo se permite la incorporación de aquellas personas de la familia que poseen las condiciones para desempeñar responsabilidades de dirección, o que pueden alcanzarlas en un período breve de tiempo. Estas están vinculadas con requerimientos de alta especialización
- Empresa de gobierno: las personas de la familia sólo desempeñan responsabilidades de gobierno (política) y no de dirección (ejecución).
- . Empresa de inversiones y emprendimientos: es una empresa de gobierno familiar en la que, además, se promueve el espíritu emprendedor de aquellos miembros de la familia que tienen como objetivos realizar un propio emprendimiento y en donde la familia ayuda con financiamiento, capacidades de asesoramiento, consejo, etc.
- Empresa familiar coyuntural: responde a la firme intención de los miembros de la familia de continuar unidos, aún cuando la misma familia sabe que existe la posibilidad de la disolución de la firma como empresa familiar. Sin embargo, la venta o fusión se puede realizar en mejores condiciones si el grupo familiar se mantiene unido.

De acuerdo a las cuestiones comentadas precedentemente, este marco teórico toma en consideración tres aspectos :

El primero es el imaginario colectivo de los inmigrantes bolivianos que se desplazan a territorio argentino para poder mejorar su condición de vida.

El segundo es la situación de su propio país que los obliga a trasladarse a otras regiones y aprovechar las posibilidades que el país receptor ofrece .

El tercero tiene que ver con la instalación de los inmigrantes bolivianos en el Partido de La Matanza y su particular forma de integrarse a la economía local, sobre todo a la formación de microemprendimientos. La inserción de la comunidad boliviana y sus microemprendimientos dentro de la economía del Partido de La Matanza es, por supuesto, el objetivo central de este trabajo y para ello se pretende determinar:

- Los microemprendimientos de origen boliviano en el Partido
- Si la empresas familiares fundadas por la comunidad boliviana en el Partido de La Matanza supera las características de la empresa de trabajo familiar y coyuntural
- Si esta empresa familiar supera los límites inmediatos para incorporar a amigos o gente próxima dentro de la comunidad, que es lo que realmente creemos que sucede.

8. Hipótesis.

- ✓ Las microempresas conforman una base estratégica para el crecimiento de la economía matancera produciendo y ofertando bienes y servicios. En tal sentido colaboran con la generación de empleo al nuclear a aquellos que no tienen posibilidades de reingresar a la economía formal. Es el caso de los inmigrantes bolivianos y paraguayos, residentes en forma regular o irregular que deben buscar su supervivencia inmediata en tareas sencillas, que necesiten más de la mano de obra que de una inversión inicial
- ✓ Es probable que no existan demasiado microemprendedores con oficios aprendidos de larga data. Creemos que las actividades que realizan, salvo aquellas vinculadas con tareas domésticas, han sido aprendidas en el lugar donde que viven y han sido perfeccionadas a lo largo del ejercicio de las mismas en nuestro país.
- ✓ Las mujeres ocupan un lugar principal al momento de formar un microemprendimiento, pues, tal como se dijo, realizan actividades ya conocidas por ellas y que pueden ampliar para su comercialización. Muchas de ellas, cuyos esposos trabajaban en relación de dependencia, logran con sus actividades incorporar más dinero al ingreso familiar. Sin embargo la mujer juega más con su mano de obra que con dinero acumulado y por eso su inversión es muy pequeña, sobre todo al principio.
- ✓ Los microemprendedores en general realizan más tareas que necesitan mano de obra que inversión de capital. Sin embargo algunos de ellos forman cooperativas de trabajo por las que logran juntar cierto capital para comprar herramientas o máquinas elementales que los ayude por un lado a activar la demanda sobre sus bienes y hacer su propia publicidad (generalmente boca a boca) mientras que por el otro pueden cubrir necesidades del mercado local
- ✓ Las tareas del microemprendedor inmigrante son sencillas en general y sobre todo al comenzar la actividad. El microemprendedor necesitará de la colaboración de un tercero que no será necesariamente un familiar, sino alguien de la comunidad que ya resida desde antes en el país o que llegue desde su país de origen. Esto no niega los lazos familiares sino que por el contrario, transforma al microemprendimiento más en una tarea solidaria y de incorporación comunitaria que en una tarea nuclear.

- ✓ Las tareas de los microemprendedores extranjeros colaboran con la economía local, primero por sus aportes en la economía informal y segundo por la generación de trabajo de sectores inmigrantes que de otra forma, posiblemente estarían desempleados.

II. DESARROLLO DE LA INVESTIGACION

1. Recopilación de material bibliográfico y antecedentes.

Se efectuó una tarea siguiendo distintos caminos, que comprenden:

- Entrevistas a funcionarios de la Municipalidad de La Matanza y de organismos provinciales y nacionales, a investigadores, a dirigentes gremiales y a personas que conocen la actividad de los inmigrantes que están radicados en el Partido de La Matanza.
- Evaluación preliminar del campo donde se desarrollaron las encuestas previstas para el año 2013. Se recorrió el extenso territorio del Partido detectando áreas donde se agrupan inmigrantes de países limítrofes, preferentemente bolivianos y paraguayos, a quienes apunta esta investigación. Se habló con personas de estas comunidades, pese a la poca disposición que tienen para ser entrevistados. Esta tarea dejó en evidencia que la comunidad boliviana ofrecía mejores perspectivas para realizar la encuesta. De conformidad con esta evaluación del campo se fijaron las áreas que se asignaron a cada investigador para cumplir la encuesta.
- Búsqueda de material bibliográfico relacionado con el tema a investigar, que comprendió: libros, artículos y trabajos de investigación. En los antecedentes vistos abundan estudios referidos al asentamiento y aspectos sociológicos de los inmigrantes de países limítrofes, pero no contemplan en forma específica los microemprendimientos, que son el objetivo a investigar en este proyecto. No obstante, hay trabajos de gran interés. Se ha efectuado una selección de bibliografía que se detalla en el Anexo 1 de este Informe.
- Como ya se expresó anteriormente, un antecedente relevante para la realización de este proyecto fue el anterior trabajo “LA FUNCIÓN DE LOS MICROEMPRESARIOS PRODUCTIVOS: EL CASO DEL PARTIDO DE LA MATANZA” –(Proyecto B-146 de la Universidad Nacional de La Matanza”) que fuera elaborado por este mismo equipo de investigadores. La tarea cumplida en ese Proyecto generó el interés en Investigar el desarrollo de microemprendimientos productivos pertenecientes a residentes de países limítrofes establecidos en el Partido de La Matanza.

2. Descripción de la población estudiada.

De acuerdo al Censo de Población y Vivienda del año 2010, el Partido de La Matanza cuenta con una población de 1.775.816 habitantes, de los cuales, 171.682 son extranjeros, lo que representa el 9,7 % del total. En el conurbano bonaerense es uno de los partidos con mayor porcentaje de extranjeros, siendo sólo superado por Esteban Echeverría, con el 10,1 %.

Delos citados 171.682 extranjeros, 138.076, el 80,4% provienen de países limítrofes, de los cuales, los paraguayos y bolivianos suman 125.739 que representa el 91,1%. La colectividad boliviana hacia donde apunta este estudio es la segunda en importancia, detrás de la paraguaya. Los residentes bolivianos alcanzan a 47.932 cifra que representa el 34,7 % de la población originaria de países limítrofes establecida en el Partido de La Matanza.

Como ya se ha expresado anteriormente, esta investigación se ha enfocado hacia la comunidad boliviana debido a las dificultades y limitaciones que planteaba incluir otra colectividad, como la paraguaya. Se proyecta cumplir esta tarea en un próximo trabajo de este equipo.

Gracias al Programa Patria Grande, muchos extranjeros han regularizado su situación como residentes en el país y por ende también su situación laboral. Sostenemos que muchos (documentados o con situaciones irregulares todavía) probablemente estén en relación de dependencia en actividades que mencionaremos después. Sin embargo, debido a la investigación que realizamos anteriormente, hemos observado que existen microemprendedores de países limítrofes y peruanos que se han instalado como comerciantes y hasta como pequeños empresarios de la construcción. La mayoría de ellos son bolivianos y paraguayos, coincidiendo con los porcentajes determinados por los Censos Nacionales y anexos, aunque también hemos encontrado algunos microemprendedores de origen peruano.

Las dos últimas décadas han significado para la Argentina, para la Provincia de Buenos Aires y específicamente para el partido de La Matanza, una importante llegada de inmigrantes extranjeros, sobre todo de países limítrofes y cercanos,.

Tal como antes se señaló, el Censo de Población y Vivienda del año 2010, ha puesto en evidencia un crecimiento importante en el porcentaje de inmigrantes de países cercanos en el Partido de La Matanza, en su gran mayoría bolivianos y paraguayos, ratificando proyecciones efectuadas en la década pasada. Los inmigrantes provenientes de Bolivia, objeto de este estudio, muestran una fuerte tendencia a concentrarse en la ciudad de Buenos Aires y en el conurbano bonaerense,. Esta situación se ha visto favorecida por la Ley de Migraciones del año 2003 y el Programa Patria Grande que desde el 2007, regulariza la situación de extranjeros que vivían en nuestro país sin la documentación necesaria. .

Las estructuras etarias de los inmigrantes de origen boliviano, mayoritariamente tienen edades entre los 25 y los 44 años. Esta situación se observa también entre las mujeres.

La calificación laboral en la mayoría de los inmigrantes bolivianos, siguiendo nuevamente los resultados censales, está por debajo del nivel de la totalidad de la población argentina. Esto se debe a que la instrucción formal con la que vienen de su país es limitada porque los inmigrantes en general pertenecen a sectores humildes en sus propios países y no tienen acceso a un adecuado nivel de educación.

La mayoría de la población inmigrante laboralmente activa se ubica en las ramas de la construcción, industria manufacturera, comercio y servicios de reparaciones, en ese orden. También trabajadores de nacionalidad boliviana desarrollan actividades agrícolas (quintas). Sin embargo, como se dijo anteriormente, hemos visto que existen microemprendedores inmigrantes de países cercanos en el partido, realizando tareas cuentapropistas.

En el sector de la construcción, por ejemplo, se han formado microemprendimientos barriales en torno a tres o cuatro personas en donde cada uno ofrece sus servicios como albañil, jardinero, gasista, plomero, etc. Muchos han puesto negocios de comestibles, prendas de vestir, calzado, y lo interesante del caso es que las materias primas, los insumos y la producción misma son provistas no sólo por sus propias manos o las de sus familiares, sino por colaboradores que pertenecen a su misma comunidad. En este sentido, el microemprendimiento adquiere un carácter más socializante. Si el microemprendimiento en general no sobrepasa los límites familiares, en estos casos, la familia misma la constituye la colectividad a la que microemprendedor pertenece. En cierto sentido esto se justifica por el hecho de que el inmigrante en la mayoría de las veces viene solo y después trae a su mujer, hijos, hermanos y padres. El hecho de estar solo, lo pone en contacto con gente de la comunidad con la que después va a tener relaciones de amistad y laborales.

La mujer inmigrante, por su parte, es uno de los pilares del microemprendimiento. Muchas de ellas realizan trabajos domésticos dentro y fuera de su casa (de hecho el trabajo de "empleada doméstica" es el más frecuente dentro del empleo informal, y cuando terminan, regresan a amasar pan, preparar comidas, hacer dulces que comercializan con sus vecinos. Entre los inmigrantes de países cercanos al nuestro, la tarea de la mujer se desarrolla dentro del concepto mismo de microemprendimiento, y es normal que así sea, en primer lugar porque dentro del colectivo inmigratorio la presencia femenina estable dentro del país es superior a la del hombre y en segundo lugar, porque son tareas que resultan fáciles y cotidianas y que pueden proyectar como nicho para incorporar ingresos.

Igual que el argentino que perdió su trabajo después de la crisis, el inmigrante extranjero está fuera del mundo del trabajo en el nuevo país que habita, pero en una situación mucho peor aún, pues se le incorpora el sentimiento del desarraigo. Su escasa instrucción formal en la mayoría de los casos le dificulta aún más las posibilidades de entrar a participar del empleo formal. Está demás

mencionar las reacciones xenófobas de ciertos sectores chauvinistas nacionales que rechazan la integración de los inmigrantes de los países cercanos en trabajos comunes, o que los contratan en muchos casos para trabajar en situaciones inhumanas. Sólo los vínculos intercomunitarios, le garantizan al inmigrante una inserción laboral, en cuyo proceso observamos el aprendizaje, la puesta en práctica de lo aprendido y finalmente la integración en un trabajo realizado de forma uni o pluripersonal, pero siempre en la cadena de colectividad.

Las tareas más frecuentes y más aptas para realizar por parte de los microempresarios inmigrantes son: peluquería, taller de producción de tejidos a mano o a telar, reciclado de papel, u otros residuos, venta de productos por sitios de subastas, venta de artículos de limpieza, alimentos y otros enseres, casas de comidas (rotisería, panadería y pizzería), jardinería. Estas y otras tareas sencillas son las más rápidas para poner en marcha y las que menos especialización requieren. Zapateros, electricistas, talleres mecánicos, carpintería, artesanos en general, panadería artesanal, albañilería, artesanías, carpintería, reparación de electrodomésticos, fábrica de cuchillos entre otros, constituyen oficios que no permiten una rápida formación para cubrir necesidades inmediatas y por ello son realizadas preferentemente por inmigrantes que vienen al país con el oficio ya aprendido..

3. Diseño de la investigación.

Las posibilidades de realizar la presente investigación se evaluaron a partir de las observaciones realizadas en oportunidad de cumplir las tareas del anterior trabajo, relacionado con los microempresarios productivos a cargo de pobladores locales del Partido de La Matanza. Allí se notó la existencia de numerosos microempresarios de residentes originarios de países limítrofes, sobre todo bolivianos y paraguayos.

Así se identificaron áreas del Partido donde se concentran residentes bolivianos y luego se planificó el trabajo de campo a cumplir por los miembros de este equipo.

Seguidamente, se procuró obtener una muestra representativa del universo a estudiar, llevando a cabo una encuesta, efectuada mediante entrevistas a los residentes bolivianos, tarea que fue cumplida por los miembros de este equipo de investigación.

A este fin, se tuvieron en cuenta las dificultades para acceder a ciertas zonas del Partido, y los riesgos que podrían enfrentar los integrantes de este equipo en su labor como encuestadores. Al respecto, fue muy importante la experiencia obtenida en la realización del anterior Proyecto B-146.

En el cumplimiento de esta tarea se procuró, en primer término, no poner en riesgo la seguridad de quienes concurren a efectuar las entrevistas. Por este

motivo, el área a cubrir se determinó en función del riesgo personal a que podían exponerse los investigadores. Afortunadamente no hubo casos de recibimiento hostil, encontrándose sólo negativas a contestar o reticencia, actitudes que podían esperarse.

Atento a los inconvenientes mencionados y al reducido número que constituyen los investigadores de este Proyecto, se estableció que una muestra de alrededor de 200 casos podría ser un tamaño adecuado para nuestras posibilidades.

Para la labor realizada se confeccionó un cuestionario, que más adelante se expone y comenta, que también refleja la experiencia del ya mencionado Proyecto B-146.

El paso siguiente fue el análisis de la información obtenida por parte del equipo, para formular finalmente las conclusiones.

4. Recolección de datos.

Muchos microemprendimientos de población argentina partieron de la grave situación económica postcrisis. Esta situación nos planteó varias inquietudes, solo que vinculadas con poblaciones inmigrantes de países vecinos.

La primera tenía que ver con la posibilidad que estas comunidades que abandonaban sus países lo hicieran por una situación similar.

En segundo lugar nos planteamos la posibilidad de que formaran clanes familiares, etarios, o de redes de amigos que atrajeran nuevos inmigrantes de estos países. Por otro lado, su inserción en la población local tampoco nos parecía algo fácil debido a las tendencias xenófobas de ciertos sectores de la población argentina. Esta situación debe haber estimulado la formación de estas redes.

En tercer lugar, nos interesaba saber si las ocupaciones a las que se dedicaban en nuestro país eran las mismas o similares a las que realizaban en sus países de origen o si la circunstancia los había obligado a dedicarse a alguna actividad novedosa. Este punto está directamente vinculado con la siguiente inquietud.

¿Qué nivel de preparación –calificación laboral- tenían para llevar a cabo sus emprendimientos?

La difícil situación económica, coincidente con la pobreza y desamparo, han animado a los inmigrantes a dejar su país, contando con una escasa formación.

Una de las inquietudes a resolver tuvo que ver con el papel de la mujer en estos microemprendimientos, como creadora, colaboradora e inclusive como empleada dentro de los círculos específicos de los microemprendimientos bolivianos.

Otra pregunta que nos interesaba era saber si el Estado nacional, provincial o municipal había ayudado a los microemprendedores bolivianos de alguna forma, entiéndase a partir de asistencia económica a través de créditos, capacitación, información, entrega de herramientas de trabajo, o cualquier otra forma posible de colaboración.

Finalmente, quisimos averiguar el grado de participación y adaptación que los integrantes de los trabajadores de la comunidad boliviana habían logrado con respecto a nuestro país y si querían quedarse a vivir definitivamente o por el contrario tenía tomada la decisión de regresar a su país. De querer regresar, quisimos averiguar si lo harían en el corto, mediano o largo plazo. Entendimos, que la respuesta que nos dieran tenía mucho que ver con sus expectativas concretadas o no.

En base a la evaluación precedente, se avanzó en el diseño de un cuestionario. Para esta tarea también se tomó en cuenta la experiencia obtenida de la encuesta realizada para el estudio anterior realizado por este equipo titulado "LA FUNCION DE LOS MICROEMPREDIMIENTOS PRODUCTIVOS. EL CASO DEL PARTIDO DE LA MATANZA", Código B- 146.

La conjunción de estas experiencias llevó a que se decidiera simplificar el cuestionario, en vista de la renuencia a manifestarse que caracteriza a los inmigrantes y para darles mayor comodidad para expresarse.

A continuación se reproduce el modelo de cuestionario utilizado

CUESTIONARIO PARA ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD BOLIVIANA

- 1- *¿Cuáles son las razones por las que decidió instalarse en nuestro país?*
- 2- *¿Cómo se sintió recibido por la sociedad receptora?*
- 3- *¿Qué lo impulsó a formar un microemprendimientos?*
- 4- *¿Tenía idea del negocio antes de comenzar con él?*
- 5- *¿Tenía vinculaciones con la sociedad de origen? ¿Fue ayudado por ella?*
- 6- *¿Cuál es el área de producción en la que se desarrolla su microemprendimientos?*
- 7- *¿Dónde se realiza su microemprendimientos?*
- 8- *¿Forma parte de alguna cooperativa de trabajo para obtener el capital necesario?*
- 9- *¿Su microemprendimiento está formado por su familia o por personas de su comunidad (amigos, vecinos, parientes no cercanos)?*
- 10- *¿Quiénes son sus clientes?*
- 11- *¿Recibe o recibió alguna colaboración de los gobiernos nacional, provincial o municipal?*
- 12- *¿El microemprendimiento que comenzó lo vincula al país en forma definitiva o tiene intenciones de regresar a radicarse en su país?*

5. Resultados obtenidos.

El relevamiento de datos fue afectado por dos factores principales:

- a)- Situaciones de riesgo para los encuestadores al acceder a ciertos sectores del Partido, caracterizados por la inseguridad. (hubo que descartar la visita a ciertas zonas)
- b)- Desconfianza de los inmigrantes entrevistados, manifestada en una notoria renuencia a responder las preguntas formuladas.

Por estos motivos, no fue posible lograr el objetivo de relevar alrededor de 200 casos fijado al comienzo de las actividades. No obstante, se obtuvo un total de 94 casos con respuesta positiva, cifra considerada aceptable por este equipo.

A continuación se comentan los resultados obtenidos en la recolección de datos. Se sigue el orden de las preguntas planteadas.

Pregunta 1.- *¿Cuáles son las razones por las que decidió instalarse en nuestro país?*

El motivo principal de la inmigración es la búsqueda de mejores condiciones laborales, procurando así el progreso socio económico. Sin embargo, al responder a la pregunta, los entrevistados muestran matices. Al respecto, quienes dicen directamente que vinieron a buscar trabajo representan el 77%; quienes dicen que llegaron atraídos por sus parejas, familiares ó amigos ya instalados en nuestro país, significan el 18%; y muy lejos quedan los que señalan otras alternativas, como son: mejor educación para los hijos (3%) y el sistema gratuito de salud (2%). Ver Gráfico N°1.

Pregunta 2.- *¿Cómo se sintió recibido por la sociedad receptora?*

Hubo un 30% de casos en los que manifestaron problemas de discriminación en nuestro país. Otro 15% expresó que lleva una mala relación con la sociedad.. Si se suman estos dos segmentos, se observa que el 45% de estos inmigrantes tiene problemas de adaptabilidad al ámbito social local.

A su vez, el 33% de los entrevistados manifestó que fue bien recibido, sin problemas y obteniendo la documentación en pocos meses. El 22% restante considera que, aunque fue bien recibido, ha encontrado dificultades, especialmente en los trámites migratorios y el otorgamiento de documentación. Ver Gráfico N° 2.

Pregunta 3.- *¿Qué lo impulsó a formar un microemprendimientos?*

En el 100% de los casos vistos, la creación de microemprendimientos tuvo por finalidad obtener ingresos monetarios para el sostén de ellos y sus familias. Dijeron también que recurrieron a esta vía ante la gran dificultad para insertarse en el mercado laboral, especialmente por requisitos relacionados con la documentación, lo que los llevaba a trabajar “en negro”. El 30% de los encuestados respondió que, al problema de la documentación se sumó el de la discriminación.

Pregunta 4.- *¿Tenía idea del negocio antes de comenzar con él?*

El 91% respondió que tenía preparación previa en relación a su actividad actual, aunque tal formación era de un nivel muy elemental. El 9% restante contestó que no tenía preparación previa y que al llegar a nuestro país vio las oportunidades de encarar un microemprendimiento y para ello se fue formando en la práctica, contando con la asistencia de otros miembros de la colectividad.

Pregunta 5.- *¿Tenía vinculaciones con la sociedad de origen? ¿Fue ayudado por ella?*

En el 60% de los casos, los vínculos con la sociedad de origen fueron importantes y fueron ayudados por ella. Esta ayuda se reflejó a través de los familiares y amigos del lugar de origen del inmigrante, posibilitándole trabajar con compatriotas radicados aquí y dándole también otros tipos de apoyo, como permitirle residir en forma transitoria al llegar al país en casa de algún familiar o amigo. Por su parte, el 40% restante no tenía vínculos con la sociedad de origen ni fue ayudado por ella.

Pregunta 6.- *¿Cuál es el área de producción en la que se desarrolla su microemprendimientos?*

El principal rubro al cual se abocan es el de la confección de indumentaria (49%). Aquí encontramos principalmente fabricación de ropa interior, ropa deportiva, y de marroquinería. Le sigue la elaboración de alimentos (21%), en especial a partir de frutas y verduras. Luego viene la construcción (12%) dedicado a pequeños trabajos en casas de familia o locales comerciales. Con menor significación, siguen: calzado (6%); carpintería (5%); artesanías (4%) y otros (3%). Ver Gráfico N° 3.

Pregunta 7.- *¿Dónde se realiza su microemprendimiento?*

De acuerdo a las características cada microemprendimiento, las tareas se realizan en los siguientes lugares: obras (30%); locales o casas de clientes (30%); locales propios (30%) y casa propia (10%).

Pregunta 8.- *Forma parte de alguna cooperativa de trabajo para obtener el capital necesario*

El 98% de los casos no participa de asociaciones cooperativas. Actúan siempre en forma individual, aunque con fuertes rasgos de apoyo y solidaridad dentro de la misma comunidad boliviana.

Pregunta 9.- *¿Su microemprendimiento está formado por su familia o por personas de su comunidad (amigos, vecinos, parientes no cercanos)?*

El 79% de los microemprendimientos encuestados se conforman con personas de la propia familia. Todos los miembros colaboran y ayudan, tanto las mujeres como los menores de edad en tareas livianas.

En el 21% restante, están los unipersonales (9%); los conformados por amigos (9%) y los que cuentan con empleados (3%). Ver Gráfico N° 4.

Pregunta 10.- *¿Quiénes son sus clientes?*

Casas particulares (30%); Pequeños comercios (30%); Puestos en ferias municipales (20%); empresas constructoras (20%). Ver Gráfico N° 5.

Pregunta 11.- *¿Recibe o recibió alguna colaboración de los gobiernos nacional, provincial o municipal?*

En cuanto a ayuda recibida, sólo el 9% manifestó haberla recibido por parte del estado. Fueron casos de financiamiento para máquinas y herramientas, y por otro lado, casos de subsidios sociales. El 91% restante, no ha recibido ayuda de origen oficial. El principal sostén para iniciar el emprendimiento han sido los propios familiares.

Pregunta 12.- *¿El microemprendimiento que comenzó lo vincula al país en forma definitiva o tiene intenciones de regresar a radicarse en su país?*

Los lazos con Argentina quedan en evidencia dado que el 67% no tiene intenciones de regresar a su país de origen. El bienestar económico alcanzado y la inserción de los hijos (ya nacidos argentinos) fueron los principales motivos enunciados.

Por su parte el 25% tiene intención de regresar a su país en el largo plazo. Sólo el 8% se iría a la brevedad. Ver Gráfico N° 6.

6. Gráficos.

Para ilustrar mejor los resultados descriptos precedentemente, se agregan los siguientes gráficos.

Gráfico N° 1.

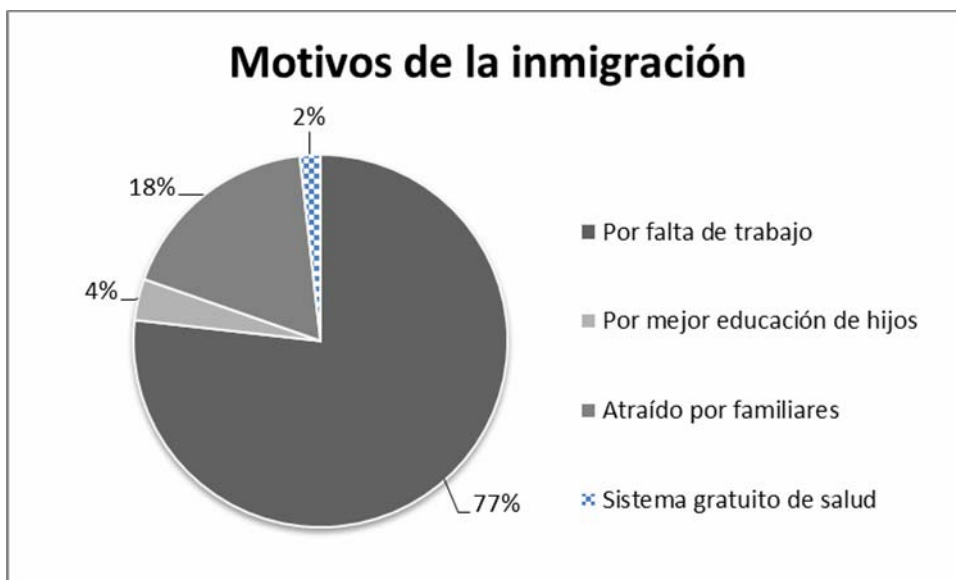


Gráfico N° 2

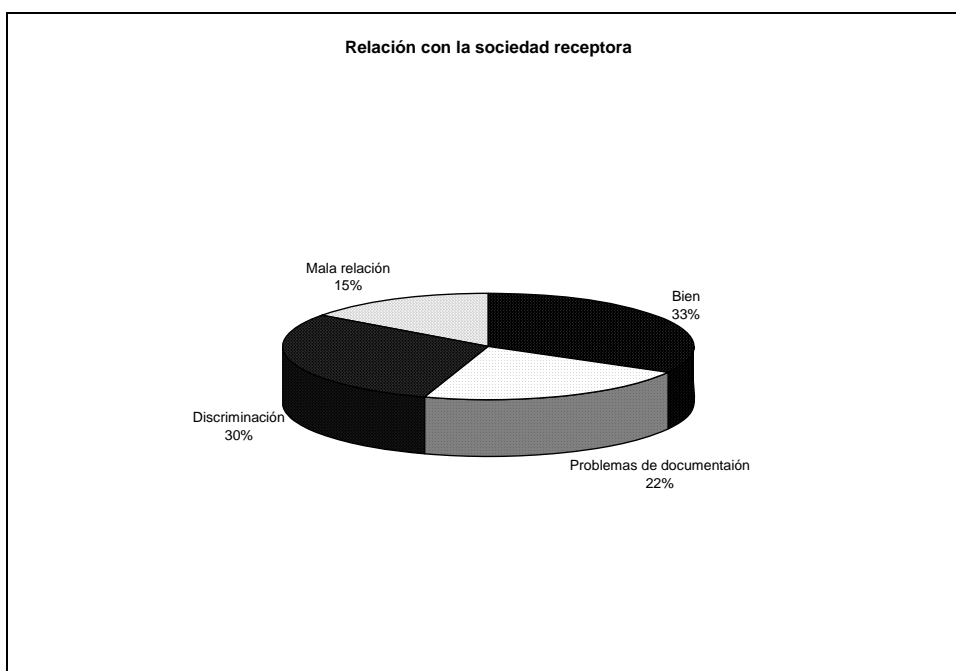


Gráfico N° 3

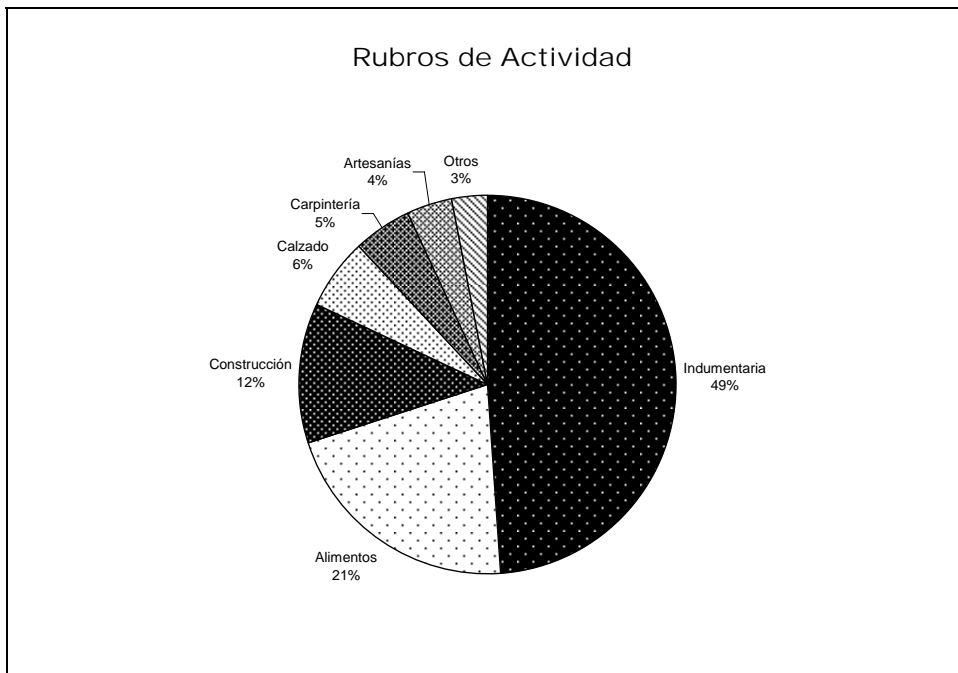


Gráfico N° 4.

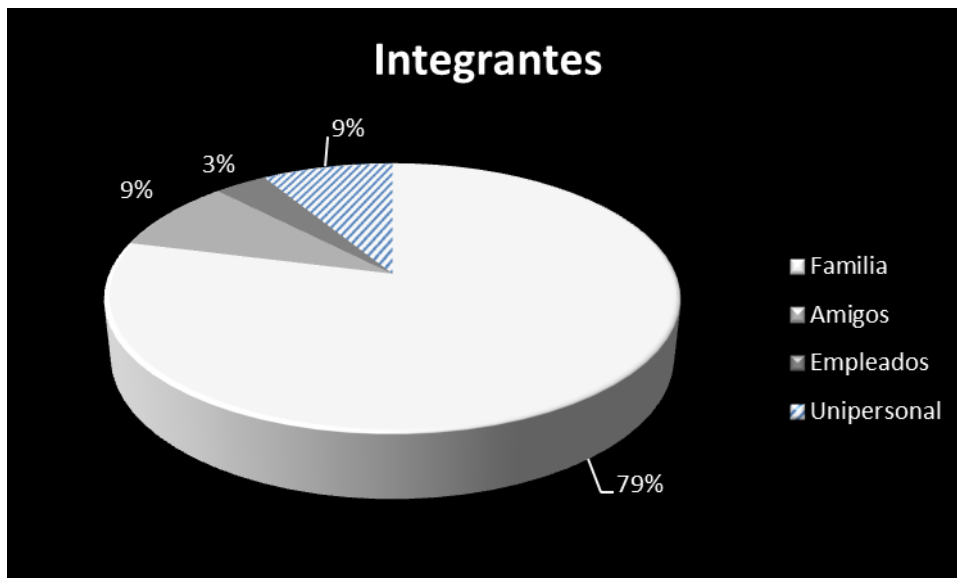


Gráfico N° 5.

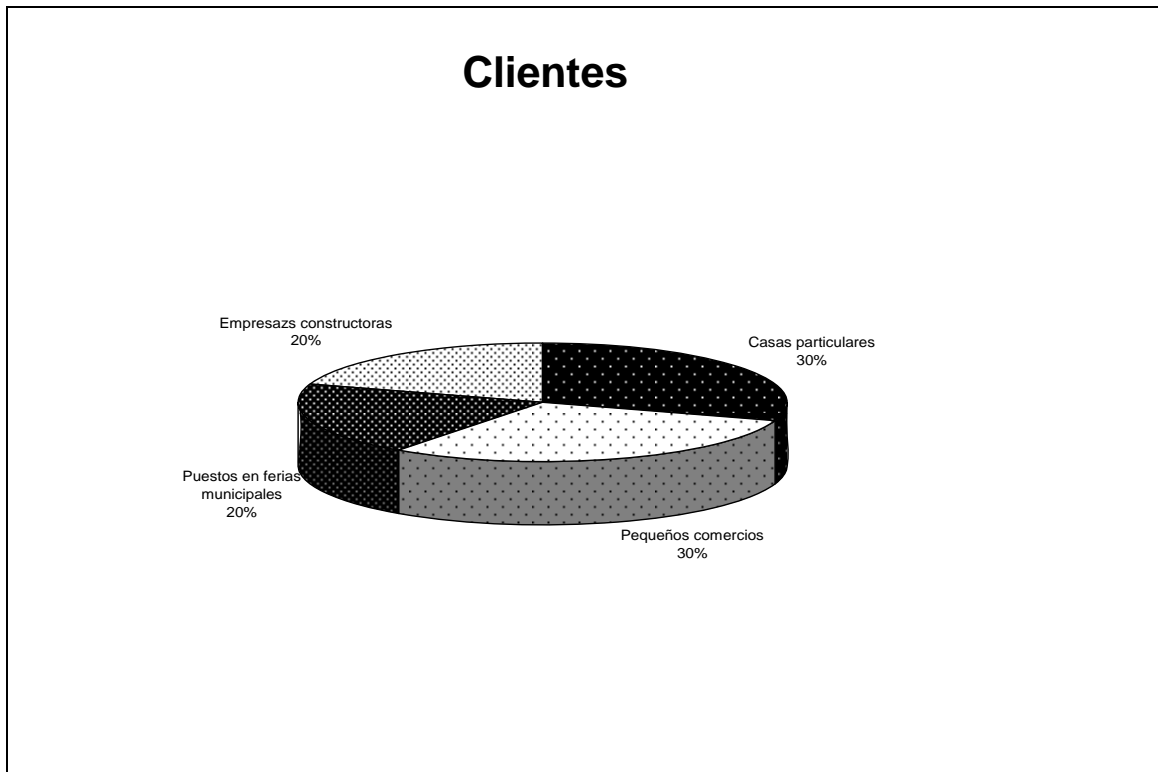


Gráfico N° 6



III. CONCLUSIONES

1. Razones por las cuales los inmigrantes bolivianos se establecieron en nuestro país.

El motivo principal, casi excluyente, de la inmigración boliviana es la búsqueda de mejores condiciones laborales, procurando así el progreso socio económico. Como se aprecia en el Gráfico N° 1, quienes dicen directamente que vinieron a buscar trabajo representan el 77%. Por su parte, el 18% dicen que llegaron atraídos por sus parejas, familiares ó amigos ya instalados en nuestro país, pero esto es sólo un matiz de la respuesta, pues más allá de la relación familiar o amistad, el objetivo es conseguir un trabajo y progresar. Entonces, si sumamos estos dos grupos, podemos decir que el 95% de los encuestados vino por razones laborales.

2. La importancia de las microempresas de residentes bolivianos para la economía matancera.

. En la primera hipótesis se sostiene que *“los microemprendimientos conforman una base estratégica para el crecimiento de la economía matancera”*.

La investigación realizada en el Proyecto B-146, citado en este trabajo, confirmó este rol esencial de los microemprendimientos en el Partido-

En base a este antecedente, al desarrollar el presente estudio, enfocado hacia la comunidad boliviana, un objetivo de especial interés fue apreciar la importancia de las microempresas de residentes de esa nacionalidad en la economía matancera, y si su influencia es o no trascendental.

El análisis de los resultados de la encuesta efectuada permite inferir que el aporte de la comunidad boliviana a la economía matancera es importante por el número de microemprendimientos que funcionan, hecho que guarda relación con la cantidad de pobladores de ese origen radicados en el Partido. Cabe recordar que la población boliviana es la segunda colectividad extranjera en La Matanza, según el Censo del año 2010. (Ver acápite II.2) .

En cambio, su aporte no es trascendental para el crecimiento de la economía local, por las siguientes razones:

- a) Sus actividades, tienen un nivel muy elemental en materia técnica y organizativa.
- b) Por lo dicho en el punto precedente, estas unidades productivas no están en condiciones de conformar procesos de mayor complejidad, como pueden ser: la complementación de actividades e integración para desarrollar cadenas de valor de los bienes.
- c) No generan actividades nuevas ni eslabonamientos.

d) No existe demasiada diferencia entre las tareas que realizaban los inmigrantes bolivianos que llegaron hasta la década de los noventa y las que realizan actualmente.

De acuerdo a nuestra investigación, no han existido cambios trascendentales en la calidad de su actividad, aunque sí por supuesto en el número de emprendedores y trabajadores en general. Según lo dicho por ellos mismos no han existido demasiados cambios en las labores que realizan aún cuando se han incorporado nuevos miembros activos a la comunidad. Es más, los primeros grupos que llegaron hace algunas décadas parecen haber aportado más capital y trabajo que los inmigrantes bolivianos que llegan en la actualidad. Entendemos que la razón por la que se ha producido esto tiene que ver con la falta de preparación previa con la que han llegado a nuestro país.

Es muy interesante destacar que, como observamos en el caso de inmigrantes italianos, españoles y de otras nacionalidades en décadas anteriores, en la última decena los bolivianos vienen realizando un tremendo esfuerzo para que sus hijos se preparen en los estudios primarios, secundarios y universitarios. Nos resultó interesante saber que muchos de los hijos de estos inmigrantes cursan estudios en nuestra universidad.

e) Pese a que salen a ofrecer sus productos al mercado, no generan competencia frente a los productores y vendedores argentinos. Al respecto, cabe decir que en muchos casos, gran parte de su producción abastece a la comunidad propia, y no va al mercado abierto. Por otra parte, sus precios son bastante parecidos a los de los oferentes nacionales.

f) Muestran poco interés en capitalizarse adquiriendo herramientas o máquinas para alcanzar un mayor nivel de eficiencia y competitividad. Sólo el 9% ha recibido ayuda financiera estatal para equiparse. Tampoco han formado sociedades cooperativas que permitirían obtener recursos para invertir en la producción. En el ítem 5 de estas Conclusiones se trata la cuestión del financiamiento.

3. Efectos de estos microemprendimientos en la generación de empleo.

Los microemprendimientos en general son integrados por la familia de origen boliviano: padres e hijos, tíos y sobrinos (esta última es la relación más frecuente que logramos observar) son los integrantes directos. El microemprendimiento es mucho más limitado en cuanto a la incorporación de amigos – aún cuando todos ellos sean pertenecientes a la comunidad-. Cuando necesitan mano de obra- es decir generación de empleo- brindan asistencia a la colectividad contratando amigos o vecinos para integrarlos al emprendimiento, pero no participan en la conducción. Los empleados que no son bolivianos son escasos.

Sin embargo, es importante el rol de estos microemprendimientos al contener en su actividad a residentes bolivianos, que de otro modo estarían desocupados o generarían presión y fricciones en el mercado laboral al

ofrecerse para trabajar “en negro”. En estas condiciones, correrían el riesgo de caer en la explotación por parte de empresarios inescrupulosos.

4. La formación laboral de los inmigrantes bolivianos.

Es en este punto es necesario hacer una clara diferenciación entre los bolivianos residentes que llegaron a nuestro país hace más de 15 o 20 años y los que llegaron en la última década.

Los primeros vinieron con un magro capital y lograron instalarse casi desde el principio en locales cuyo alquiler era muy barato, en una residencia fija desde donde podían o bien producir o bien comercializar. Su público era más amplio que la comunidad misma, en primer lugar porque todavía no eran tantos los extranjeros residentes y en segundo lugar porque según ellos mismos dicen, producían otro tipo de bienes que no eran tan frecuentes en ese momento. Un ejemplo claro fue el de la comercialización de especias, muchas de las cuales traían o hacían traer de su país de origen. Muchas de ellas no eran muy conocidas en nuestro país y eso les agregaba ventaja comparativa frente a la producción nacional no tan diversificada entonces. Esta gente es la que hoy en día está fuertemente instalada, ya no solamente en su comunidad sino que se mezcla fácilmente con la población argentina, aunque afirman no perder su conexión con la comunidad de origen. De los entrevistados, el 100% están radicados legalmente y algunos de ellos se han nacionalizado. Aunque han convocado a familiares en los primeros años a quienes dicen haber acogido, la mayoría de ellos ya no trae parientes ni amigos de su país de origen

Es bastante distinta la situación de aquellos que llegaron en la última década. Ninguno de ellos dijo venir con capital para instalarse, sino que, como se instalaban en casa de amigos o familiares, traían exactamente lo necesario para pasar “el primer mes” como algunos de ellos dijeron, con la certeza que pronto se iban a poder integrar al mercado de trabajo informal y comunitario en las condiciones antes descritas. Otros afirmaron también que vinieron “para ver”, que “Buenos Aires les gustó y que se quedaron para intentar...”. Debido a que todos los entrevistados que respondieron de esta forma tenían familiares o amigos en Argentina, podemos inferir que vinieron con la idea de quedarse debido a la facilidad con la que se podían integrar laboralmente en la comunidad boliviana residente.

Pero dada su escasa capacitación, las tareas en las que han logrado insertarse, - sobre todo los más jóvenes - son sencillas: atender el negocio, comprar materias primas e insumos cuando ya conocen mejor la actividad y unas pocas tareas más. Trabajan en pequeños emprendimientos que, en general, son propiedad de los más adultos y se dedican a: ropa, especias, zapatillas, productos de limpieza, frutas, hortalizas, etc.

A raíz de esa falta de formación con que llegaron, los inmigrantes bolivianos han tenido que aprender sus trabajos u oficios en el ejercicio de su actividad laboral en nuestro país. Cabe señalar que algunos vinieron con formación.

Con respecto al papel de la mujer también cabe diferenciar la generación anterior de la más nueva.

La mujer boliviana de los noventa realizaba más microemprendimientos que los propios hombres de esa nacionalidad. De hecho, muchos de los talleres conformados en esos tiempos existen todavía y están manejados por los hijos, que aprendieron la tarea y la mantienen.

La familia de la última generación parece haber sufrido los mismos vaivenes de la familia moderna. En general, son muchas las mujeres que han venido solamente con sus hijos, generalmente adolescentes o niños aún. Aunque ellos no llevan estadísticas al respecto, calculan a “*grosso modo*” un porcentaje de 40% de familias integradas y un 60% de madres jefas de hogar. Estas personas necesitan incorporar un ingreso rápidamente, por lo que en general se incorporan como mano de obra asalariada, siempre, por lo menos entre los entrevistados, en el trabajo informal. La mayoría de ellas trabajan con algún familiar (que son muchas veces quienes las atraen para que vengan) o con algún amigo de la comunidad. Otras trabajan en el servicio doméstico y las que han logrado formar microemprendimientos dicen “haber tenido idea” de su rubro y en la mayoría de los casos están vinculadas a la industria textil. Algunas de ellas dicen haber sido costureras en el lugar de origen, pero lo interesante es que la mayoría no vende sus propios productos sino que muchas revenden productos que compran a paisanos en lugares como La Salada. Es probable que esto esté vinculado con los costos y resulte más barato comprar que producir. Podemos afirmar que actualmente, muchas mujeres bolivianas son jefas de hogar, y que la mayoría no logra sus ingresos con microemprendimientos sino en relación de dependencia .

5. Canales comerciales.

Como no hacen publicidad de sus productos, las ventas se apoyan en los comentarios “*boca a boca*” de sus clientes.

En la comercialización de la producción de estos microemprendimientos se identifican tres modalidades: la primera tiene lugar dentro del mismo barrio donde vive la comunidad. Allí elaboran y venden comidas y otros productos de consumo diario. Así, producen pan o sus comidas típicas en pequeños negocios, o van recorriendo las calles para conquistar posibles clientes.

La segunda modalidad consiste en la exposición de mercadería fuera del barrio, en la calle, ferias y u otros lugares públicos. De esta forma, venden ropas, especias, calzado, hortalizas, frutas y otro tipo de cosas.

Finalmente, como tercera modalidad están los negocios, que tienen más antigüedad y ya son conocidos en la zona donde están instalados. Estos locales pertenecen a la camada más antigua de la comunidad boliviana.

6. Financiamiento

La gran mayoría de los inmigrantes que iniciaron microemprendimientos debió arreglarse con los escasos recursos con los que llegó o con los que pudo obtener de sus familiares u otra gente de su comunidad.

La encuesta muestra que sólo un 9% recibió ayuda estatal, lo que les permitió equiparse. Este porcentaje tan bajo pone en evidencia que son muy pocos los microemprendimientos de esta comunidad cuya actividad se encuentra registrada. Por ello, el 91% restante debe procurarse ayuda financiera dentro de la comunidad.

Sería importante que buscaran otras alternativas, como asociarse formando cooperativas, lo que facilitaría reunir recursos. Sin embargo, no se ha podido detectar la existencia de cooperativas, como se plantea en la cuarta hipótesis.

A su vez, de la encuesta surge que la casi totalidad de los entrevistados (98%) no participa en cooperativas. El restante 2% tampoco se refirió a cooperativas, y algunos de esos entrevistados mencionaron préstamos de herramientas de otros miembros de la comunidad. Es evidente que no hay intención de asociarse y tampoco dieron explicaciones cuando se les preguntó por qué no han seguido esa tendencia.

7. La intención de los inmigrantes bolivianos de residir en nuestro país.

De acuerdo a lo que exhibe el Gráfico N° 2, un 55% de los encuestados manifestó haber sido bien recibido por la sociedad local. Pero el 45% señaló tener problemas, correspondiendo el 15% a dificultades con la documentación y el 30% a quienes manifiestan estar afectados por la discriminación.

Pero también, cabe destacar que, los que mayoritariamente contestaron “bien” (55%), en comentarios al margen de las preguntas, también señalaron sentirse discriminados ante actitudes y expresiones xenófobas de pobladores locales. Este panorama hizo que como comunidad se apoyaran entre sí y buscaran estimular una relación muy estrecha con sus paisanos.

Aparte de esta situación frente a la sociedad argentina, también interesó conocer el deseo de estos inmigrantes de residir en nuestro país.

Conforme al análisis de los datos de la muestra obtenida a través de la encuesta, las dificultades de convivencia comentadas precedentemente, no son inconveniente para el afincamiento de los inmigrantes bolivianos en nuestro país.

Como se observa en el Gráfico N° 6, el 67% no tiene intenciones de regresar a su país de origen. El bienestar económico alcanzado y la inserción de los hijos (ya nacidos argentinos) fueron los principales motivos enunciados.

Por su parte el 25% tiene intención de regresar a su país en el largo plazo. Se trata sólo de una idea expresada para un futuro indefinido y no son planes concretos. Por ello es alta la probabilidad de que continúen residiendo en nuestro país largo tiempo o en forma permanente..

En consecuencia, tomando en cuenta estos dos segmentos, es posible afirmar que el 92% de los encuestados seguirá establecido en la República Argentina.

Con respecto al 8% restante, que manifestó que se iría a la brevedad, se nota que esta intención responde, en la gran mayoría de los casos, a factores coyunturales, como el denominado “cepo cambiario” que impone una fuerte restricción a la transferencia de divisas al exterior, medida que afecta a los envíos de fondos que los inmigrantes realizan para sus familiares en Bolivia.

Es evidente que los inmigrantes bolivianos muestran un deseo de radicarse de un modo permanente en la República Argentina, .

8. Constatación de hipótesis.

A través de lo expuesto en los ítems que anteceden, se han constatado los argumentos sostenidos en las Hipótesis planteadas en este trabajo, salvo la parte de la cuarta hipótesis, donde se dice:

“Sin embargo algunos de ellos forman cooperativas de trabajo por las que logran juntar cierto capital para comprar herramientas o máquinas elementales.....”

Este argumento no se constató, debido a que no pudo detectarse la existencia de cooperativas y, por otra parte, los entrevistados manifestaron que no participan en este tipo de asociaciones. Al respecto, ver el Item 6 de estas Conclusiones.

:

IV. RECOMENDACION

Así como las normas legales vigentes facilitan la radicación de los inmigrantes bolivianos, permitiendo la regularización de la documentación, correspondería también regularizar la registración de los microemprendimientos a fin de que se incorporen al circuito económico legal y cumplan con sus obligaciones tributarias y previsionales, dándoles igual tratamiento que a los empresarios locales.

ANEXO 1

BIBLIOGRAFIA

BIBLIOGRAFIA

AGENCIA DE NOTICIAS FIDES (ANF) (09/02/2011) Primera agencia de noticias de Bolivia. *"Informe sobre la situación de bolivianos y peruanos en Argentina"*. La Paz, Bolivia.

ARCE VELAZCO, Franz (compilador) y otros.- (2011) *"Participación Infantil y Adolescente en Actividades Productivas: Caso Boliviano"*. CyberDocs 2011. Universidad de Chile. Santiago, Chile.

ARRIETA, Sergio.- *"Migraciones bolivianas: causas y razones de los desplazamientos andinos hacia Buenos Aires, Argentina"*.
www.personascooperando.files.wordpress.com/.../arrieta2011..

ASET N° 98 *"Inserción laboral e ingresos de los migrantes de países limítrofes y peruanos. Migrantes limítrofes en la Argentina: su inserción e impacto en el mercado de trabajo"*. Estudios del trabajo, N° 10, Buenos Aires, Asociación Estudios del Trabajo. (ASET).

BANCKO, Georges, LIPIETZ, Alan.- (1994) *"Las regiones que ganan: distritos y redes: los nuevos paradigmas de la geografía económica"*. Institución Alfonso el Magnánimo. Valencia, España.

BARTH, Frederik (1976) *"Los grupos étnicos y sus fronteras. La organización social de las diferencias culturales"*. Fondo de Cultura Económica. Barcelona.

BENENCIA, Roberto. (2005) *"Migración limítrofe y mercado de trabajo rural en la Argentina. Estrategias de familias bolivianas en la conformación de comunidades transnacionales"*.

ALAST S9R oai:dialnet.unirioja.es:ART0000236208. Universidad de La Rioja. La Rioja.

BENENCIA, Roberto (2006) *"Migraciones regionales hacia la Argentina Diferencia ,desigualdad y derechos"*. Ed. Prometeo. Buenos Aires.

CACOPARDO, M.C. Y A. MAGUID (2003), *"Migrantes limítrofes y desigualdad de género en el mercado laboral del Área Metropolitana de Buenos Aires"*, Desarrollo económico. Revista de ciencias sociales, vol. 42, N° 170, Buenos Aires, julio-septiembre.

CEPAL N° 105/ 83 *"Inserción laboral e Ingresos de los migrantes de países limítrofes y peruanos en el Gran buenos Aires"*. Diciembre 2011

CERRUTTI, M. (2005), *"La migración peruana a la Ciudad de Buenos Aires: su evolución y características"*, Población de Buenos Aires. Revista de la Dirección General de Estadística y Censos, año 2, N° 2, Buenos Aires, Secretaría de de Hacienda y Finanzas, Gobierno de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

CERRUTTI, M. Y M. BRUNO (2005), *“La inserción de migrantes paraguayos y peruanos en el mercado de trabajo del Área Metropolitana de Buenos Aires”*, documento presentado en el segundo seminario de investigación Migración, identidad y mercado de trabajo, Universidad de Murcia/ Universidad de Buenos Aires, 14 de diciembre.

CLIFFORD; James y MARCUS, George.- (1991) *“Retóricas de la antropología”*. Jucar Universidad. Barcelona

CORTES Geneviève. « *Les Boliviens à Buenos Aires : présence dans la ville, repères de la ville* ». En: Revue européenne de migrations internationales. Vol. 17 N°3. pp. 119-146. Index Terms: article

CURTIS, Corina.- *“Migración y Discriminación en la Argentina: Un diagnóstico participativo”*. En Cuadernos Judaicos, N° 27, diciembre 2010. Buenos Aires.

DE ASIS, Agustín, LABIE, Marc, MAITZ, Carlos (2000) *“Las microempresas como agentes de desarrollo en el sur”*. CIDEAL

Dirección Nacional de Población. (febrero 2009) Seminario *“Inserción sociolaboral de los inmigrantes en Argentina”*, Buenos Aires.

DULON, Roxana; CARDOZO, Jorge; PEREZ, Liz; UGARTE, Fabiola. (2007) – *“Migración transnacional de bolivianos y bolivianas a la Argentina y su impacto en comunidades de origen”*. Organización Coordinadora Fundación PASOS. Sucre, Bolivia.

DURÁN, Diana, LUKEZ Beatriz (2003) *“Los Microemprendimientos Productivos: Del Desempleo a la Ocupación”*. Ediciones Macchi. Buenos Aires

FLORES, Toty., compilador (2006) *“Cuando los otros somos nosotros. La experiencia asociativa del movimiento de trabajadores desocupados de La Matanza”*. DN Editores.

GARCÍA, Domingo y otros.(2009) : *“La importancia de la empresa familiar en el sector industrial. El caso del Partido de La Matanza”*. Universidad Nacional de La Matanza. San Justo, Provincia de Buenos Aires.

GARCIA, Domingo y otros (2011) *“La función de los microemprendimientos productivos. El caso del Partido de La Matanza”*, Universidad Nacional de La Matanza, San Justo, Provincia de Buenos Aires.

GÓMEZ BETANCOURT, Gonzalo y GONZALEZ, Eduardo.- (2011) *“Especial de Investigación de Empresas familiares”*. Cuadernos de Administración Vol. 24, N. 42. Pontificia Universidad Javeriana. Bogota, Colombia.

INDEC (Instituto Nacional de Estadística y Censos) (2003), *“Encuesta Permanente de Hogares (EPH)”*, Buenos Aires.

INDEC (Instituto Nacional de Estadística y Censos) (2010), "*Censo Nacional de Población, Hogares y Vivienda*", Buenos Aires.

JELIN Elizabeth y GRIMSON Alejandro (2006) "*Migraciones regionales hacia la Argentina Diferencia, desigualdad y derechos*". Ed. Prometeo-Buenos Aires.

LIPIETZ, Alain.- (1994) "*El posfordismo y sus espacios. Las relaciones Capital y Trabajo en el mundo*". Serie de Seminarios Intensivos de Investigación. Documento de Trabajo N° 4. PIETTE . Buenos Aires.

MAGUID, A. (2004), "*Immigration and the labor market in Metropolitan Buenos Aires*", *International Migration. Prospects and Policies in a Global Market*, Douglas Massey y Edward Taylor (eds), Oxford University Press.

MAGUID, A Y V. ARRUÑADA (2005), "*El impacto de la crisis en la inmigración limítrofe y del Perú hacia el área metropolitana de Buenos Aires*", *Revista Estudios del Trabajo*, N° 30, Buenos Aires, Asociación Estudios del Trabajo (ASET).

MONTOYA, S. Y M. PERTICARÁ (2005), "*Los migrantes limítrofes: ¿aumentan el desempleo?*", *Novedades económicas* N° 17, Córdoba.

RAMPELLO, Silvia. (2009) *Microemprendimientos. Capacitación, vínculos para el Desarrollo Social*. En RINCE. *Revista de la Universidad nacional de la Matanza*.

ROLDAN BÁEZ, Antonio Manuel.- (2012) "*Determinantes económicos de la emigración*". Universidad de Granada: DEDiCA (Desarrollo Educativo de las Didácticas en la Comunidad Andaluza). Granada, España.

Páginas de Internet

www.renacerarbol.com.ar -

www.renacerbol.com.ar/ed109/editorial02.htm

www.renacerbol.com.ar/edicion143/sociedad06.htm

ANEXO 2

PROTOCOLO DE PRESENTACION DEL PROYECTO

IDENTIFICACIÓN DEL PROYECTO

Código²¹: **B-164**

1. Título del Proyecto: **La función de los microemprendimientos productivos de inmigrantes de países limítrofes: el caso del Partido de La Matanza**
2. Apellido y Nombre del Director: **GARCÍA, Domingo**
3. Fecha de Iniciación del Proyecto: **01/01/2012**
Fecha de Finalización del Proyecto: **31/12/2013**
4. Otras dependencias de la U.N.L.a.M. que intervienen en el Proyecto: **Ninguna**
5. Otras instituciones intervinientes: **Ninguna**

PLAN DE INVESTIGACIÓN

7. Resumen del Proyecto²²:

RESUMEN

En nuestra investigación anterior: LA FUNCIÓN DE LOS MICROEMPREDIMIENTOS PRODUCTIVOS. EL CASO DEL PARTIDO DE LA MATANZA nuestro objetivo fue demostrar que las microempresas conforman una base estratégica para el crecimiento de la economía matancera produciendo y ofertando bienes y servicios y que una importante cantidad de microempresas surgieron como “situaciones de urgencia” en la postcrisis. Conforme con las hipótesis planteadas en dicho trabajo, llegamos a la conclusión de que la situación argentina de fines de los '90 y principios de este siglo había movido a un importante número de trabajadores argentinos que salieron del empleo formal y que para la supervivencia debieron enfrentar la organización de microemprendimientos, que hoy no sólo representan una solución para el antiguo desempleado, sino también una fuente de ingresos reales además de la satisfacción de realizar una actividad cuentapropista y placentera que le devuelve valores tan importantes como su propia autoestima.

²¹ El Código será asignado por la Secretaría de Ciencia y Tecnología de la Unidad Académica en donde se presente el proyecto de investigación.

²² Deberá presentarse un resumen descriptivo del proyecto en una extensión de hasta 300 palabras, concentrando y sintetizando los principales aspectos del mismo (fundamentos, objetivos, métodos, técnicas y procedimientos de relevamiento empírico y/o elaboración teórica, resultados e impacto esperados)

Las mismas hipótesis que manejamos en aquel momento para los microemprendimientos en general, nos mueven en esta nueva oportunidad a estudiar el caso de los inmigrantes bolivianos y paraguayos microempresarios en el partido de La Matanza..

Gracias al Programa Patria Grande, muchos extranjeros han regularizado su situación como residentes en el país y por ende también su situación laboral. Sostenemos que muchos (documentados y algunos con situaciones irregulares todavía) probablemente estén en relación de dependencia en actividades que mencionaremos después. Sin embargo, debido a la investigación que realizamos anteriormente, hemos observado que existen microempresarios de países limítrofes y peruanos que se han instalado como comerciantes y hasta como pequeños empresarios de la construcción. La mayoría de ellos son bolivianos y paraguayos, coincidiendo con los porcentajes determinados por los Censos Nacionales y anexos, aunque también hemos encontrado algunos microempresarios de origen peruano.

La presencia de estas nuevas colectividades extranjeras trabajadoras significa para el partido no sólo un mayor crecimiento económico sino también la posibilidad de incorporar más mano de obra a los sectores formales e informales (sobre todo), muy útil al momento de satisfacer necesidades básicas y concretas de la población matancera en general y de sus propias comunidades en particular.

Las dos últimas décadas han significado para la Argentina, para la Provincia de Buenos Aires y específicamente para el partido de La Matanza, la llegada de inmigrantes extranjeros sobre todo de países limítrofes y cercanos, en este orden según el Censo Nacional de Población y Vivienda del año 2001 y la Encuesta Complementaria de Hogares 2002-2003 de resultados reconocidos. Aunque todavía no se conocen oficialmente los resultados del censo del año 2010 la proyección demostrada por los relevamientos anteriores ha demostrado un crecimiento importante en el porcentaje de inmigrantes de países

cercanos residentes en Argentina en este orden: bolivianos: paraguayos, peruanos, chilenos y uruguayos, y un mínimo porcentaje de brasileños. La mayoría uruguaya y brasileña se ha radicado sobre todo en la capital y en menor medida en el Gran Buenos Aires, posiblemente por una cercanía geográfica a su país. Los provenientes de Chile, quienes vienen llegando en su mayoría desde varias décadas atrás, residen mayoritariamente en provincias fronterizas a su país (Chubut, Río Negro, Neuquén y Santa Cruz), Los inmigrantes provenientes de Bolivia residen en las provincias de Jujuy y Salta, aunque muestran una fuerte tendencia a concentrarse en la ciudad de Buenos Aires y en el conurbano bonaerense. Una situación similar se produce con los inmigrantes paraguayos, que desde las provincias de Misiones y Formosa presentan un creciente patrón de radicación en Buenos Aires, Capital y conurbano. Los inmigrantes peruanos eligen radicarse en la zona metropolitana, aunque algunos se trasladan a las zonas más pobladas del conurbano. Esta situación se ha visto favorecida por la Ley de Migraciones del año 2003 y el Programa Patria Grande que desde el 2007, regulariza la situación de extranjeros que vivían en nuestro país sin la documentación necesaria. Los informes oficiales antes mencionados dan cuenta de que en el Gran Buenos Aires los partidos más habitados por inmigrantes de regiones cercanas a nuestro país son: La Matanza (que tiene un porcentaje del 20% del total de todos los inmigrantes de la Provincia – solamente villa Eduardo Madero lleva un porcentaje del 10%), seguido luego por Quilmes, Florencio Varela, Almirante Brown y Merlo.

Las estructuras etarias de los inmigrantes de países limítrofes y Perú muestran en los últimos años una importante tendencia a la proliferación de hombres y mujeres jóvenes. En los tres casos de población con mayor inmigración en nuestro país (Paraguay, Bolivia y Perú) se detecta que entre los residentes de origen paraguayo hay una estructura etaria mayoritaria de adultos entre 23 a 54 años, teniendo en esta franja la mayoría entre 25 y 34 años. Algo similar sucede con los inmigrantes de origen boliviano, quienes mayoritariamente tienen edades entre los 25 y los 44. En el caso de los inmigrantes peruanos, se observa que en

relación a las otras dos nacionalidades, su población es aún más joven pues la franja de 15 años a 24 es mucho mayor que los mayores a los 55, y que tienen una fuerte mayoría de 25 a 34 años. La situación se conserva también entre las mujeres.

La calificación laboral en la mayoría de los inmigrantes limítrofes, siguiendo nuevamente los resultados de los censos, está por debajo del nivel de la totalidad de la población argentina. Esto se debe a que la instrucción formal con la que vienen de sus países es limitada porque los inmigrantes en general pertenecen a sectores humildes en sus propios países y no tienen acceso a una educación superior. En este sentido los inmigrantes uruguayos y brasileños llegan con una instrucción parecida a la población total argentina. Por su parte, los chilenos residentes tienen una calificación de mediana a baja, les sigue en orden la preparación de los peruanos, y finalmente con niveles muy por debajo de la población total argentina figuran los paraguayos y bolivianos.

La mayoría de la población inmigrante laboralmente activa se ubica en las ramas de la construcción, industria manufacturera, comercio y servicios de reparaciones, en ese orden. También trabajadores de nacionalidad boliviana desarrollan actividades agrícolas (quintas). Sin embargo, como se dijo anteriormente, hemos visto que existen microemprendedores inmigrantes de países cercanos en el partido, realizando tareas cuentapropistas.

En el sector de la construcción por ejemplo se han formado microemprendimientos barriales en torno a tres o cuatro personas en donde cada uno ofrecía sus servicios como albañil, jardinero, gasista, plomero, etc. Muchos han puesto negocios de comestibles, prendas de vestir, calzado, y lo interesante del caso es que las materias primas, los insumos y la producción misma son provistas no sólo por sus propias manos o las de sus familiares, sino por colaboradores que pertenecen a su misma comunidad. En este sentido, el microemprendimiento adquiere un carácter más socializante. Si el microemprendimiento en general no

sobrepasa los límites familiares, en estos casos, la familia misma la constituye la colectividad a la que microemprendedor pertenece. En cierto sentido esto se justifica por el hecho de que el inmigrante en la mayoría de las veces viene solo y después trae a su mujer, hijos, hermanos, padres. El hecho de estar solo, lo pone en contacto con gente de la comunidad con la que después va a tener relaciones de amistad y laborales.

La mujer inmigrante, por su parte, es uno de los pilares del microemprendimiento. Muchas de ellas realizan trabajos domésticos dentro y fuera de su casa (de hecho el trabajo de “empleada doméstica” es el más frecuente dentro del empleo informal para bolivianas, paraguayas y peruanas), y cuando terminan, regresan a amasar pan, preparar comidas, hacer dulces que comercializan con sus vecinos. Entre los inmigrantes de países cercanos al nuestro, la tarea de la mujer se desarrolla dentro del concepto mismo de microemprendimiento, y es normal que así sea, en primer lugar porque dentro del colectivo inmigratorio la presencia femenina estable dentro del país es superior a la del hombre (era en el Censo del 2001 del 54,2% de la población total inmigrante) Aunque todavía los datos del Censo de 2010 no han sido revelados oficialmente, la Dirección Nacional de Migraciones ha señalado en los tres últimos años el mayor ingreso de mujeres que de hombres. En segundo lugar porque son tareas que resultan fáciles y cotidianas y que pueden proyectar como nicho para incorporar ingresos.

Igual que el argentino que perdió su trabajo después de la crisis, el inmigrante extranjero está fuera del mundo del trabajo en el nuevo país que habita, pero en una situación mucho peor aún, pues se le incorpora el sentimiento del desarraigo. Su escasa instrucción formal en la mayoría de los casos le dificulta aún más las posibilidades de entrar a participar del empleo formal. Está demás mencionar las reacciones xenófobas de ciertos sectores chauvinistas nacionales que rechazan la integración de los inmigrantes de los países cercanos en trabajos comunes, o que los contratan en muchos casos para trabajar en situaciones inhumanas.

Sólo los vínculos intercomunitarios, le garantizan al inmigrante una inserción laboral, en cuyo proceso observamos el aprendizaje, la puesta en práctica de lo aprendido y finalmente la integración en un trabajo realizado de forma uni o pluripersonal, pero siempre en la cadena de colectividad.

Las tareas más frecuentes y más aptas para realizar por parte de los microemprendedores inmigrantes son: peluquería, taller de producción de tejidos a mano o a telar, reciclado de papel, u otros residuos, venta de productos por sitios de subastas, venta de artículos de limpieza, alimentos y otros enseres, casas de comidas (rotisería, panadería y pizzería), jardinería. Estas y otras tareas sencillas son las más rápidas para poner en marcha y las que menos especialización requieren. Zapateros, electricistas, talleres mecánicos, carpintería, artesanos en general, panadería artesanal, albañilería, artesanías, carpintería, reparación de electrodomésticos, fábrica de cuchillos entre otros constituyen oficios que no permite una rápida formación para cubrir necesidades inmediatas. Generalmente son actividades que exigen un desarrollo personal de años. Es necesario sin embargo saber que muchos inmigrantes de origen boliviano, paraguayo y peruanos ya llegan a nuestro país con muchas de estas actividades aprendidas y desarrolladas en sus países de origen.

En la investigación mencionada definíamos al microemprendimiento como:

“Negocios a pequeña escala que pueden ser familiares, unipersonales, o de muy pocos socios, y por lo general requieren de poco personal. Es el conjunto organizado de recursos humanos, materiales, tecnológicos y financieros, destinados a desarrollar actividades de producción, comercio o servicios, con la finalidad de obtener beneficios económicos y personales. Constituyen un elemento importante en la contribución al empleo, la producción y la renta nacional de muchos países en desarrollo.

La presente investigación versará sobre las actividades de producción, comercio y servicios destinados a obtener beneficios económicos y personales cuyos responsables son los inmigrantes bolivianos y paraguayos residentes en el partido de La Matanza.

8. Características de la investigación

8.1: Tipo de investigación:²³

Básica: **Si**

Aplicada:

Desarrollo Experimental:

8.2 Definición de área y disciplina de conocimiento²⁴

Código Área: **53**

Área: **Ciencias Económicas**

Código Disciplina: **5304**

Disciplina: **Actividad Económica**

8.3 Definición de campo de Aplicación²⁵

Código Campo de Aplicación: **530407**

Campo de Aplicación: **Producción**

9. Antecedentes²⁶: **Proyecto 55/B La función de los microemprendimientos productivos. El caso del partido de La Matanza**

10. Objetivos:

- Hacer un análisis de las características censales y generales de las colectividades paraguaya y boliviana en el Partido de la Matanza.

²³ El tipo de investigación puede caracterizarse como básica, aplicada, y/o desarrollo experimental. La *investigación básica* consiste en trabajos experimentales o teóricos que se emprenden principalmente para obtener nuevos conocimientos acerca de los fundamentos y hechos observables, sin prever en darles ninguna aplicación o utilización determinada específica. La *investigación aplicada* consiste también en trabajos originales realizados para adquirir nuevos conocimientos, pero fundamentalmente dirigidos hacia un objetivo práctico específico. El *desarrollo experimental* consiste en trabajos sistemáticos basados en los conocimientos existentes, derivados de la investigación y/o la experiencia práctica, dirigidos a la producción de nuevos materiales, productos y dispositivos; al establecimiento de nuevos procesos, sistemas y servicios, o a la mejora sustancial de los ya existentes, es decir producir una tecnología. (Fuente: *Anexo de definiciones, aclaraciones y clasificaciones del relevamiento anual de entidades que realizan actividades científicas y tecnológicas*. MINCyT. 2008)

²⁴ Determinar códigos, área y disciplina según nomenclatura de Tabla de Disciplina de UNESCO.

²⁵ Determinar códigos, de campo de aplicación según nomenclatura de Tabla de Disciplina de UNESCO.

²⁶ Corresponde completar si el presente proyecto continúa una línea de investigación iniciada por el Director y/o integrantes del equipo de investigación en proyectos de investigación previos en la Unidad Académica donde se acredita el proyecto, u otra Unidad Académica y/o Universidad o Instituto de investigación.

- **Establecer la relación entre los microemprendedores y su círculo familiar y el grado de colaboración nuclear**

- **Conocer las características de los microemprendimientos en manos de hombres y mujeres de nacionalidad paraguaya y boliviana que existen en el Partido de La Matanza, su constitución, organización de trabajo y problemáticas actuales.**

- **Observar el grado de ingerencia que tiene los microemprendimientos por su capacidad de generar empleo fuera de la economía formal dentro de las colectividades a las que pertenecen los microemprendedores.**

- **Conocer el mercado hacia el que se orienta la producción de estos micro-emprendimientos.**

- **Efectuar el seguimiento de los proyectos productivos para detectar problemas y procurar soluciones a partir de la capacitación externa e interna para la autogestión existosa.**

11. Hipótesis:

PLAN DE INVESTIGACION

Hipótesis:

- ✓ Las microempresas conforman una base estratégica para el crecimiento de la economía matancera produciendo y ofertando bienes y servicios. En tal sentido colaboran con la generación de empleo al nuclear a aquellos que no tienen posibilidades de reingresar a la economía formal. Es el caso de los inmigrantes bolivianos y paraguayos, residentes en forma regular o irregular que deben buscar su supervivencia inmediata en tareas sencillas, que necesiten más de la mano de obra que de una inversión inicial

- ✓ Es probable que no existan demasiado microemprendedores con oficios aprendidos de larga data. Creemos que las actividades que realizan, salvo aquellas vinculadas con tareas domésticas, han sido aprendidas en el lugar donde que viven y han sido perfeccionadas a lo largo del ejercicio de las mismas en nuestro país.
- ✓ Las mujeres ocupan un lugar principal al momento de formar un microemprendimiento, pues, tal como se dijo, realizan actividades ya conocidas por ellas y que pueden ampliar para su comercialización. Muchas de ellas, cuyos esposos trabajaban en relación de dependencia, logran con sus actividades incorporar más dinero al ingreso familiar. Sin embargo la mujer juega más con su mano de obra que con dinero acumulado y por eso su inversión es muy pequeña, sobre todo al principio.
- ✓ Los microemprendedores en general realizan más tareas que necesitan mano de obra que inversión de capital`. Sin embargo algunos de ellos forman cooperativas de trabajo por las que logran juntar cierto capital para comprar herramientas o máquinas elementales que los ayude por un lado a activar la demanda sobre sus bienes y hacer su propia publicidad (generalmente boca a boca) mientras que por el otro pueden cubrir necesidades del mercado local
- ✓ Las tareas del microemprendedor inmigrante son sencillas en general y sobre todo al comenzar la actividad. El microemprendedor necesitará de la colaboración de un tercero que no será necesariamente un familiar, sino alguien de la comunidad que ya resida desde antes en el país o que llegue desde su país de origen. Esto no niega los lazos familiares sino que por el contrario, transforma al microemprendimiento más en una tarea solidaria y de incorporación comunitaria que en una tarea nuclear.
- ✓ Las tareas de los microemprendedores extranjeros colaboran con la economía local, primero por sus aportes en la economía informal y segundo por la generación de trabajo de sectores inmigrantes que de otra forma, posiblemente estarían desempleados.

12. Estado actual del conocimiento²⁷:

²⁷ Se indicará el grado de avance del conocimiento científico en la temática a investigar de forma tal que se identifique el estado del arte en la materia.

El Censo Nacional de Población y Vivienda del año 2001 del INDEC, la Encuesta Complementaria de Hogares del año 2002-2003, también del INDEC, el Diagnóstico de las Poblaciones Inmigrantes en la Argentina realizado por la Organización Internacional para las Migraciones, y la Dirección Nacional de Población, dependiente del Ministerio del Interior de la República Argentina son las fuentes más directas y confiables para obtener datos sobre la inmigración legal.

Desde el punto de vista político la Dirección Nacional de Población, dependiente de la Secretaría del Interior (Ministerio del Interior) afirma que el interés por las migraciones desde países limítrofes debe constituir una política de estado, debe formarse un proceso de integración regional dentro del MERCOSUR y por ello debe existir un diseño de política migratoria integral que afiance una identidad latinoamericana:

*“debemos destacar la importancia, a comienzos de un nuevo siglo, de construir una sociedad abierta, plural y basada en el reconocimiento de la diversidad como pauta esencial para la convivencia armónica y para el enriquecimiento de nuestras culturas. Es por ello que la Dirección Nacional de Población desea contribuir, una vez más, en el desarrollo de conocimiento acerca del fenómeno migratorio y sus repercusiones económicas y sociales”.*²⁸

Desde el punto de vista de la política internacional, la ONU por su parte solicita permanentemente el respeto a los derechos de los trabajadores inmigrantes en varios países, entre ellos la Argentina, que han ratificado una convención internacional en esta materia. Sugiere que Argentina debería aumentar las inspecciones laborales, las multas y otras sanciones a los empleadores que explotan a trabajadores inmigrantes o que los someten a formas de trabajo forzado y otros abusos, principalmente en el ámbito de la economía informal. En tal sentido estimula a la creación de ONGs y organismos del Estado para que estimulen el cuentapropismo a través de instituciones y organismos financieros que otorguen su colaboración.

²⁸ Dirección Nacional de Población. (febrero 2009) Seminario “Inserción sociolaboral de los inmigrantes en Argentina”,

En esa misma línea, planteó la necesidad de controlar "las prácticas de empleo en la industria textil, la agricultura y el trabajo doméstico", de modo que los trabajadores extranjeros puedan gozar de las mismas condiciones que los nacionales, tratando de otorgar las herramientas necesarias para su autodesarrollo personal y económico²⁹".

La mayoría de las ONGs, Organismos internacionales vinculados con el trabajo e institutos políticos y sociales nacionales y privados, ven el problema del trabajo inmigrante directamente vinculado con los derechos humanos. En 2006, colaboradores del Instituto Gino Germani, dependiente de la Facultad de Ciencias Sociales de la Universidad Nacional de Buenos Aires afirman que existen claramente dos tendencias en nuestro país. La primera, que se refiere a los inmigrantes provenientes de países latinoamericanos limítrofes (Bolivia, Paraguay, Brasil, Chile) y no limítrofes como Perú, que exhiben actualmente algunos rasgos xenófobos (los inmigrantes uruguayos escapan en su gran mayoría a este tipo de actitudes discriminatorias o de rechazo). La segunda, por su parte, idealiza las virtudes de la inmigración europea, que nos permitiría mantener los rasgos raciales y afirmar su cultura. Las críticas vinculadas con los derechos humanos arrecian contra estas dos tendencias y afirman la necesidad de integrar a los inmigrantes de países limítrofes y cercanos como Perú a la economía nacional en condiciones de igualdad, dando los mismos derechos y posibilidades que a los argentinos.

La CEPAL, por su parte es uno de los institutos más importantes dedicados al estudio del trabajo inmigrante de países limítrofes. Muestra de lo dicho es lo afirmado por las investigadoras Marcela Cerruti y Alicia Maguid .

"El objetivo de nuestro trabajo es profundizar el conocimiento sobre la inserción laboral y los diferenciales de ingresos entre los migrantes de países limítrofes y de Perú y la población nativa en el Gran Buenos Aires, en el nuevo contexto de recuperación económica, describiendo las formas de inserción laboral de migrantes y nativos. En segundo lugar se examinan las brechas de ingresos entre ambos grupos de trabajadores y se analiza su relación con los niveles educativos y la calificación de la tarea que realizan. Por último, se establece la

²⁹ Ciudadanos – Agencia EFE - 23-09-2011

medida en que esas brechas se reducen o aumentan al considerar simultáneamente rasgos vinculados no solo al capital humano sino también a la inserción laboral de los migrantes. En el análisis se hace hincapié en la situación diferenciada de hombres y mujeres. La aplicación de técnicas multivariadas permitió realizar nuevos hallazgos y distinguir varios factores determinantes ligados a las diferencias de ingresos entre nativos y migrantes y la posibilidad o no de acceder a los mismos medios para realizar tareas de emprendimientos productivos³⁰”

Cerruti trabaja en el Centro de Estudios de Población y en el Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas, y Maguid en el Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas, y en el Instituto Nacional de Estadística y Censos, Buenos Aires, Argentina. En este mismo sentido trabajan investigadores como Martín Groisman, Alberto Carpo Cortés y Luis Beccaria, desde institutos nacionales contra la discriminación, Institutos de Ciencias Sociales en Universidades Nacionales, y FLACSO.

13. Presentación de la problemática a investigar³¹:

El tema a investigar está vinculado a la función que desarrollan los microemprendedores de países limítrofes en el Partido de La Matanza. La llegada de inmigrantes bolivianos y paraguayos que se han instalado en el partido ha significado un importante crecimiento demográfico para La Matanza, pero esto lleva también implícito la necesidad de nuevos puestos de trabajo productivo.

Como vimos en la investigación anterior, los microemprendimientos significaron para los argentinos que vivieron la falta de trabajo ante la crisis del año 2001, una salida laboral dentro de una economía informal que funcionó gracias a la propia voluntad de los mismos microemprendedores y a la colaboración de los gobiernos nacional, provincial y municipal.

³⁰ Notas de Población CEPAL N° 83. *Inserción laboral e Ingresos de los migrantes de países limítrofes y peruanos en el Gran Buenos Aires* (En CEPAL N° 105. Diciembre 2011)

³¹ En un máximo de dos carillas, este apartado debe incluir: a) marco general en el que se contextualiza la investigación, b) relevancia del estudio por su interés científico y educativo, c) fundamentación teórica (marco teórico), metodológica y estado actual de las investigaciones relacionadas con el tema.

De la misma forma, los inmigrantes limítrofes llegados a nuestro país en el transcurso de los noventa y de la década comprendida entre los años 2001-2010, se han enfrentado a las dificultades que implica la inserción en la economía formal. Por un lado la falta de instrucción con la que llegan de sus países originales según consta en los datos de los censos y sus aproximaciones posteriores y por otro por la desconfianza que generan en muchos empresarios (grandes, medianos y pequeños)

Esta situación los ha conducido a la urgencia de sobrevivir en aquella actividad que mejor pudieran desempeñar. Muchos de estos inmigrantes, por ejemplo, trabajan en la construcción, debido a que son tareas de tiempo parcial, sin continuidad y sin exigencias de contratos de trabajo, entre otras cosas porque muchos son aún indocumentados. Quienes los contratan no tienen necesidad de elaborar contratos, o si lo hacen los redactan en forma temporal. Las otras tareas que pueden desarrollar en relación generalmente no están bien pagas y en muchas circunstancias bajo la forma de explotación física y psicológica.

Esto ha llevado a estos extranjeros a adaptarse a nuevas formas de trabajo que generalmente no hacían en su país. No abundan, por ejemplo, artesanos dedicados a una determinada actividad, sí en cambio, cuentapropistas dedicados a la construcción (inclusive microempresas organizadas por ellos mismos). Esto demuestra que esta fue una tarea que ellos aprendieron al llegar a nuestro país, porque fue lo primero en lo que pudieron insertarse; con el tiempo se especializaron en esta actividad y hoy pueden desarrollarla por ellos mismos. Creemos que deben existir otras tareas en las que se desempeñan, y posiblemente destinadas más a sus propias colectividades que al resto de la comunidad.

Por otro lado el trabajo femenino extranjero en los microemprendimientos es una demostración plena de la inserción de estos sectores en la economía informal: panaderas, costureras, empleadas en el servicio doméstico, son el ejemplo de actividades que las mujeres hacen todos los días y que trasladan hacia el exterior de sus hogares para poder vivir.

Creemos en definitiva que estos microemprendedores son muy importantes al momento de considerar la economía matancera no solo para satisfacer

necesidades del partido sino también las urgencias de aquellos inmigrantes que llegan sin tener claro qué actividades desempeñarán en nuestro país.

14. Metodología³²:

1. Realización de encuesta, utilizando cuestionarios diseñados por el equipo de investigadores y probados para verificar su eficacia.
2. Procesamiento de la información obtenida, con aplicación de los elementos de estadística que sean de utilidad.
3. Análisis de la información procesada.
4. Formulación de conclusiones.

15. Resultados esperados³³:

15. 1. Resultados en cuanto a la producción de conocimiento: **Permitirá obtener un conocimiento más preciso y profundo de la inserción de las comunidades provenientes de países limítrofes en la actividad económica y la sociedad del Partido de La Matanza, a través de sus microemprendimientos.**
15. 2. Resultados en cuanto a la formación de recursos humanos: **Los participantes en este trabajo tendrán la posibilidad de perfeccionar su capacidad para investigar la realidad económica y social del Partido de La Matanza, lo que también será útil para su actividad en otros ámbitos.**
15. 3. Resultados en cuanto a la difusión de resultados:
La difusión de los resultados de este trabajo será de valor para toda entidad pública o privada que trate o investigue la inserción económica y social de inmigrantes. Así, cabe mencionar a: Universidades, Organismos Públicos nacionales, provinciales y municipales, entidades empresarias, sindicatos de trabajadores, organismos internacionales como la CEPAL y la OEA, etc.

16. Posibilidades de transferencia de resultados³⁴ :

³² De acuerdo al diseño de investigación previsto, identificar la metodología a implementar para el logro de los objetivos. Precisar la información que se requerirá, la forma de obtenerla y el análisis a que se someterá. Describir los procedimientos y las técnicas a utilizar.

³³ Expuesto en forma puntualizada y sintética, deberá efectuarse una prospectiva de los principales logros que se obtendrán en caso de cumplimentarse exitosamente los objetivos del proyecto.

³⁴ Listar las entidades, empresas, instituciones públicas y/o privadas que podrían ser receptoras de los resultados del proyecto, señalando que tipo de resultados o bajo qué forma podrían transferirse.

Institución / organismo	Resultados a transferir
Unión Industrial del Partido de la Matanza	Estado de los microemprendimientos
Cámara de Industria y Comercio del Partido de la Matanza	Estado actual de los microemprendimientos y la relación de trabajo de extranjeros de países limítrofes
Universidades	Capacidad de inserción de los inmigrantes y sus hijos y la preparación en tareas cuentapropistas
Municipalidad de La Matanza	Conocimiento de la situación de trabajo de los extranjeros limítrofes
Gobierno de la provincia de Buenos Aires	Conocimiento de la situación de inmigrantes limítrofes para que arbitre medidas de perfeccionamiento en los conocimientos para las tareas que estos pueden realizar

17. Bibliografía:

- **ASET Nº 98 *Inserción laboral e ingresos de los migrantes de países limítrofes y peruanos. Migrantes limítrofes en la Argentina: su inserción e impacto en el mercado de trabajo.*** Estudios del trabajo, Nº 10, Buenos Aires, Asociación Estudios del Trabajo. (ASET).
- **CEPAL Nº 105/ 83 *Inserción laboral e Ingresos de los migrantes de países limítrofes y peruanos en el Gran Buenos Aires.*** Diciembre 2011
- **CACOPARDO, M.C. Y A. MAGUID (2003), “Migrantes limítrofes y desigualdad de género en el mercado laboral del Área Metropolitana de Buenos Aires”,** Desarrollo económico. Revista de ciencias sociales, vol. 42, Nº 170, Buenos Aires, julio-septiembre.
- **CERRUTTI, M. (2005), “La migración peruana a la Ciudad de Buenos Aires: su evolución y características”,** Población de Buenos Aires. Revista de la Dirección General de Estadística y Censos, año 2, Nº 2, Buenos Aires, Secretaría de Hacienda y Finanzas, Gobierno de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
- **CERRUTTI, M. Y M. BRUNO (2005), “La inserción de migrantes paraguayos y peruanos en el mercado de trabajo del Área Metropolitana de Buenos Aires”,** documento presentado en el segundo seminario de investigación Migración, identidad y mercado de trabajo, Universidad de Murcia/ Universidad de Buenos Aires, 14 de diciembre.

- **DE ASIS, Agustín, LABIE, Marc, MAITZ, Carlos (2000)**
Las microempresas como agentes de desarrollo en el sur.
CIDEAL
- **Dirección Nacional de Población. (febrero 2009)**
Seminario *“Inserción sociolaboral de los inmigrantes en Argentina”*,
- **FLORES, Toty. Compilador (2006)** *Cuando los otros somos nosotros. La experiencia asociativa del movimiento de trabajadores desocupados de La Matanza.* DN Editores.
- **INDEC (Instituto Nacional de Estadística y Censos) (2003)**, “Encuesta Permanente de Hogares (EPH)”, Buenos Aires.
- **MAGUID, A. (2004)**, *“Immigration and the labor market in Metropolitan Buenos Aires”*, *International Migration. Prospects and Policies in a Global Market*, Douglas Massey y Edward Taylor (eds), Oxford University Press.
- **MAGUID, A Y V. ARRUÑADA (2005)**, *“El impacto de la crisis en la inmigración limítrofe y del Perú hacia el área metropolitana de Buenos Aires”*, *Revista estudios del trabajo*, Nº 30, Buenos Aires, Asociación Estudios del Trabajo (ASET).
- **MONTOYA, S. Y M. PERTICARÁ (2005)**, *“Los migrantes limítrofes: ¿aumentan el desempleo?”*, *Novedades económicas* Nº 17, Córdoba.
- **RAMPELLO, Silvia. (2009)** *Microemprendimientos. Capacitación, vínculos para el Desarrollo Social.* En RINCE. *Revista de la Universidad nacional de la Matanza.*

18. Conexión del proyecto con otros grupos de investigación del país y del extranjero³⁵: **NINGUNO**

19. GANTT³⁶:

³⁵ Consignar apellido y nombre del investigador, cargo, institución, ciudad y país.

³⁶ GANTT: Se solicita enumerar y describir las distintas etapas en las que se divide el proyecto y el detalle de las actividades que se desarrollarán en cada una de ellas, dentro del 1ro y 2do año de actividades

Por ejemplo:

Etapas I: Relevamiento de información:

Actividades:

1.1. Búsqueda bibliográfica en medios académicos

1.2. Contactos con instituciones nacionales e internacionales

19.1 Programación de tareas del 1er Año

Etapa/ Actividades	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12
Elaboración Marco Teórico	X	X										
Elaboración de los Instrumentos			X	X	X	X						
Obtención de Información							X	X	X	X	X	X

19.2 Programación de tareas del 2do Año

Etapa/ Actividades	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12
Análisis de la Información	X	X	X	X	X	X	X	X				
Formación de Conclusiones									X	X	X	X

20. Cantidad de Horas destinadas a la investigación³⁷:

Apellido y Nombre del Director/a: **García, Domingo**: N° de horas semanales: **18**

Apellido y Nombre de Investigador/a: **González, Rosana D.**: N° de horas semanales: **18**

Apellido y Nombre de Investigador/a: **Banchs, Graciela L.**: N° de horas semanales: **18**

Apellido y Nombre de Investigador/a: **Sequeira, Mario A.**: N° de horas semanales: **18**

Apellido y Nombre de Investigador/a: **Sliwa, Andres I.**: N° de horas semanales: **8**

Apellido y Nombre de Investigador/a: **Montes, Silvia L.**: N° de horas semanales: **8**
(Incluir la nómina completa de participantes)

1.3. Entrevistas con referentes calificados

1.4. Conformación de una base de datos

³⁷ Cuantificar en horas cátedra.

21. Presupuesto solicitado **No se ha previsto financiamiento**

Se detallarán espacios, infraestructura y servicios disponibles en la Unidad Académica³⁸, así como los elementos necesarios a adquirir en cuanto a equipamiento, insumos, bibliografía, y otros, requeridos para la ejecución del proyecto acompañado en cada caso con un precio testigo orientador con identificación de fuente de procedencia de cotización de cada ítem presupuestado³⁹. El monto máximo permitido a presupuestar será fijado oportunamente según cronograma de actividades del Programa PROINCE.

PRESUPUESTO DEL PROYECTO SOLICITADO AL PROGRAMA PROINCE		
Rubro:	Precio testigo por unidad / cantidad	subtotal solicitado por rubro
1. Insumos:		
2. Equipamiento:		
3. Contratación de Servicios Técnicos Especializados: ⁴⁰		
4. Viáticos: ⁴¹		
5. Bibliografía: ⁴²		
TOTAL SOLICITADO Pesos (\$)		

Detalle de presupuesto por rubro:

21.1 Insumos:

Descripción (200 Palabras):

Justificación (200 Palabras):

Precio testigo por unidad:

Fuente de procedencia de precio testigo:

21.2 Equipamiento:

³⁸ Referido a la capacidad disponible e infraestructura que ofrece la Unidad Académica y podría ser afectada a la ejecución del proyecto.

³⁹ El precio testigo puede ser documentado a través de la publicación del mismo en la página web de un determinado distribuidor / local comercial de venta minorista, o bien, mediante copia de cotización suministrada por un proveedor.

⁴⁰ Por ejemplo: el servicio de traducción de bibliografía, procesamiento de datos, pruebas de laboratorio, etc.

⁴¹ Considerar este ítem para el caso de inscripciones a Jornadas, Congresos u otros eventos científicos vinculados al proyecto. Puede consignarse en este ítem gastos relacionados con erogaciones producidas por trabajos de campo.

⁴² Incluye la adquisición de libros, suscripción a publicaciones periódicas impresas y/o electrónicas, en este último caso, incluye la descarga de artículos por separado o números completos de una revista, como así también costos por consulta paga a bases de datos especializadas.

Descripción (200 Palabras):
 Justificación (200 Palabras):
 Precio testigo por unidad:
 Fuente de procedencia de precio testigo:

21.3 Contratación de Servicios Técnicos Especializados:

Descripción (200 Palabras):
 Justificación (200 Palabras):
 Precio testigo por unidad:
 Fuente de procedencia de precio testigo:

21. 4 Viáticos:

Descripción (200 Palabras):
 Justificación (200 Palabras):
 Precio testigo por unidad:
 Fuente de procedencia de precio testigo:

21. 5 Bibliografía:

Descripción (200 Palabras):
 Justificación (200 Palabras):
 Precio testigo por unidad:
 Fuente de procedencia de precio testigo:

22. Explicitar la factibilidad del plan de trabajo propuesto con los recursos disponibles, en caso de no recibir financiamiento⁴³

23. Requerimientos de presentación del Protocolo:

Presentar el presente Protocolo ante la Secretaría de Ciencia y Tecnología de la Unidad Académica en donde se halle acreditado el proyecto, por cuadruplicado en soporte papel y cada ejemplar anillado, y dos copias en soporte digital (CD) etiquetado con la siguiente identificación: Nombre del Programa, Título del Proyecto y Apellido y Nombre/s del Director).

24. La información que consta en este protocolo de presentación de proyecto tiene el carácter de declaración jurada. Autorizo su verificación cuando la Universidad Nacional de La Matanza a través de sus órganos correspondientes lo considere pertinente.

.....
Lugar y Fecha

.....
Firma del Director del Proyecto

.....
Aclaración de firma del Director del Proyecto

⁴³ Este ítem pone a consideración la evaluación de parte del Director de Proyecto, acerca de la factibilidad del Plan de trabajo propuesto, y los objetivos acordes a él, para el caso en que el financiamiento otorgado fuera menor al solicitado, o bien no pudiera afectarse presupuesto al proyecto de investigación presentado.

.....
Nº de DNI del Director del Proyecto

25. Aval de la Unidad Académica: De ser acreditado el presente proyecto se deja constancia que esta Unidad Académica otorga su conformidad para su realización en el ámbito de la misma.

.....
Lugar y Fecha

.....
Firma y sello